

Inteligência de Localização, Prospecção Comercial e Expansão

O QUE É O GEOMARKETING?

O Geomarketing é a **utilização de tecnologias de georreferenciação de dados em mapas** para encontrar padrões de proximidade entre clientes, fornecedores e concorrentes no ecossistema do seu negócio, otimizando desta forma as ações de *marketing* orientadas tanto para a angariação de novos clientes como para a retenção dos existentes.



O QUE A NOSSA SOLUÇÃO OFERECE

- A Solução Geomarketing reúne tecnologias avançadas de análise de localização e visualização de geodados, integrando numa só aplicação *web, on-line*, ferramentas de estudos de mercado a partir de consultas territoriais.
- Permite segmentações de dados empresariais e sociodemográficos à escala macro, entre distritos, concelhos, códigos postais, e, até, análises de escala micro, em áreas de influência em torno de locais definidos, mediante geometrias livres (polígonos, círculos, retângulos) e em distância-tempo (isócronas).
- Agiliza os processos de estudos de mercados, bem como de análise de áreas de oportunidade, facilitando o direcionamento de campanhas comerciais e estratégias de expansão. Para tal, permite consultas rápidas em mapas sobre a informação contida, para descarregamento imediato.
- A aplicação não exige instalação, nem um técnico em geoanálise para extração dos resultados, sendo de fácil e rápida utilização pelos vários agentes responsáveis pelas decisões dentro da sua organização, do Diretor Geral ao Diretor Comercial ou Diretor de Marketing, até ao próprio comercial no processo de otimização das visitas a realizar.
- A sua leveza tecnológica permite processos de personalização ágeis e flexíveis, para a integração de dados próprios e/ou para a sincronização com o *CRM* da sua empresa.

UTILIZAÇÃO DO INATLAS GEOMARKETING

O **D&B Onboard** permite-lhe implantar processos de *due diligence* e de verificação do cliente/fornecedor com uma visão adequada dos dados à escala global. Dá-lhe a oportunidade de construir os seus próprios dados sobre os clientes e processos de *due diligence* aos clientes / fornecedores, bem como de promover melhorias e aumentar a eficiência graças à utilização de dados de confiança da Informa D&B disponibilizados nesta ferramenta.



Enriquecimento e construção de inteligência de localização

- Geolocalização de clientes para análise da sua distribuição geográfica baseada nos seus perfis.
- Obtenção de informação sobre os seus clientes e pesquisa de clones na totalidade do recenseamento empresarial de Portugal.



Prospecção B2B e B2C

- Pesquisa das áreas de maior concentração de prospecção e descarregamento imediato de dados.
- Otimização de rotas comerciais.



Expansão

- Pesquisa dos melhores locais para a abertura ou encerramento de empresas, estabelecimentos comerciais ou franchisados.
- Análise da canibalização geográfica entre estabelecimentos próprios e/ou da concorrência baseada na saturação da quota de mercado.

PLUG&PLAY - COMO FUNCIONA

**1**

PROSPEÇÃO ÁREAS MACRO

Defina o seu mercado com filtros para conhecer a localização das suas prospeções.

**2**

ESTUDOS DE MERCADO EM ÁREAS DE INFLUÊNCIA

Analise as áreas de proximidade dos locais que deseja valorizar e priorizar.

**3**

DESCARREGAMENTO IMEDIATO DE DADOS

Descarregue os dados de empresas/profissionais independentes e perfis de população de forma imediata.

VANTAGENS COMPETITIVAS



Plug&play

Soluções Plug&Play que podem ser integradas facilmente nos sistemas inhouse do cliente, tanto de base de dados como de analytics.



Flexibilidade

Elevada capacidade de transformação do produto ao longo do seu ciclo de vida na organização, para se adaptar à utilização e às necessidades reais do cliente.



Acesso 24/7

Acesso às aplicações (24/7), através de um nome de utilizador e palavra passe, que permite consultar sempre os dados mais atualizados. A partir de qualquer dispositivo, Pc e tablet.



Modelos analíticos

As soluções inAtlas permitem integrar a análise realizada pela organização do Cliente na algoritmia construída à medida, num só dashboard de exploração.



Updated data

Os dados de empresas e consumidores, integrados na aplicação, são permanentemente atualizados. O sistema permite, ainda, sincronização com as bases de dados internas do cliente.



User friendly

Um design de interface de utilizador fácil e atraente em cada uma das aplicações, permite extrair resultados sem necessidade de um técnico de sistemas ou de um especialista em análise de negócios.



CLIENTES

RETAILS E HORECA

Soluções para a prospeção comercial e a expansão de novos pontos de venda e *franchisings* em estabelecimentos comerciais e de restauração.

CONSULTORIA A EMPRESAS

Soluções de suporte a estudos de mercados para negócios B2B e B2C.

BANCOS E SEGUROS

Soluções para a prospeção comercial B2B e B2C e para a conceção de estratégias de encerramento e/ou abertura de escritórios.

CÂMARAS MUNICIPAIS E ORGANISMOS PÚBLICO

Soluções de suporte a estudos de mercado, segmentação e planificação económica.

GRANDE DISTRIBUIÇÃO

Soluções para o estudo da quota de mercado e localização ótima de grandes armazéns, hipermercados e supermercados.

ENERGIA E TELECOMUNICAÇÕES

Soluções de enriquecimento e prospeção de dados de clientes para ações de fidelização e prospeção por áreas de alto elevado potencial de consumo.

ESCOLAS DE NEGÓCIO

Plataforma de consultas para investigações e estudos estatísticos sobre o recenseamento empresarial e sociodemográfico continuamente atualizados.

SOBRE A INFORMA D&B

A Informa D&B é especialista no conhecimento do tecido empresarial. Através de análises inovadoras, disponibiliza o acesso a informação atualizada e relevante sobre a atividade de empresas e gestores, fundamental para a condução dos negócios dos seus clientes. A Informa D&B está integrada na maior rede mundial de informação empresarial, a D&B Worldwide Network, com acesso aos dados de mais de 400 milhões de agentes económicos em todo o mundo. A base de dados empresarial da Informa D&B é a mais utilizada em Portugal, servindo mais de 500 mil utilizadores através das duas marcas: INFORMA e eInforma.

SERVIÇO DE APOIO AO CLIENTE

808 29 30 29

apoio@informadb.pt

www.informadb.pt

INFORMA D&B (SERVIÇOS DE GESTÃO DE EMPRESAS) SOCIEDADE UNIPESSOAL, LDA

Edifício Atrium Saldanha, Praça Duque de Saldanha, 1 - 3A
1050-094 Lisboa