

RIVAL

ANÁLISIS COMPARATIVO
ENTRE EMPRESAS Y CICLO ECONÓMICO

Empresa Demo
PT123456789

INFORMA

FAQTUM
VALORACIÓN DE EMPRESAS S.L.

Member of



Federation of Business
Information Service

Índice

Introdução.....	3
Classificação total.....	4
Classificação por dimensão.....	5
Quota de mercado.....	6
Volume de negócios líquido.....	7
Valor acrescentado.....	8
Resultado operacional.....	9
Total do balanço.....	10
Número de empregados.....	11
Rendibilidade e eficiência.....	12
Rácio do valor acrescentado.....	13
Margem operacional.....	14
Margem líquida.....	15
Rendibilidade dos ativos.....	16
Volume de negócios por empregado.....	17
Valor acrescentado por empregado.....	18
Resultado operacional por empregado.....	19
Custos com pessoal/volume de negócios.....	20
Devedores/volume de negócios.....	21
Índice de rotatividade de capital.....	22
Consolidação.....	23
Capital de exploração/volume de negócios.....	24
Rácio de liquidez corrente.....	25
Rácio de cobertura de juros.....	26
Rácio de evolução.....	27
Classificação segundo as últimas contas anuais apresentadas.....	28
Classificação baseada nas médias históricas.....	29
Responsabilidade da Faqum.....	30

Introdução

A presente análise oferece uma comparação setorial personalizada, na qual é o próprio cliente quem designa as empresas do seu setor com as quais quer ser comparado

Este relatório é composto por uma série de rácios sobre a rentabilidade, eficiência, evolução e quota de mercado. O relatório compara o estado atual da empresa, segundo as últimas contas anuais apresentadas e as tendências dos últimos dez anos.

A média sustentável dos rácios históricos da empresa é comparada com a média dos rácios históricos do conjunto de concorrentes*. No final, a empresa classifica-se dentro de cada categoria de rácios comparativamente com as restantes empresas analisadas.

* No conjunto de concorrentes inclui-se a própria empresa e os restantes concorrentes citados. A evolução da quota de mercado, a proporção do resultado operacional e a proporção do valor acrescentado na rubrica de classificação segundo as últimas contas anuais apresentadas baseia-se no último exercício ordinário.

No caso de as contas anuais correspondentes a determinado exercício não terem sido publicadas, o item é assinalado com um “-“.

Comparámos a Empresa Demo (PT123456789) com as empresas seguintes:

- Empresa Demo Ii (PT234567891)
- Empresa Demo Iii (PT345678912)
- Empresa Demo Iv (PT456789123)
- Empresa Demo V (PT567891234)
- Empresa Demo Vi (PT678912345)

Classificação total

A avaliação global das empresas classificadas baseia-se em quatro categorias: dimensão, eficiência e rentabilidade, crescimento e consolidação. Há que ter em conta que a avaliação se baseia no rendimento sustentável durante um período de longo prazo: um histórico de até 10 anos.

Como é evidente, é sempre discutível se é preferível ser-se a maior empresa ou crescer rapidamente e mais do que ninguém; por outro lado, são poucos os que se opõem à ideia de que se deve ambicionar melhor eficiência e rentabilidade e, ao mesmo tempo, uma empresa bem consolidada. Isto aplica-se tanto às empresas como às economias particulares.

Partindo do ponto de vista de que a maioria das empresas ambicionam crescer e, portanto, influenciar o mercado criando emprego, aumentando as receitas, etc., optámos por deixar que também estes parâmetros constituam a base da classificação total entre as empresas comparadas.

Seguidamente, apresenta-se uma breve descrição da comparação entre as 6 empresas.

A empresa que obteve a pontuação total mais alta foi a Empresa Demo Iv, com 123 pontos de um máximo de 168.

	■ Empresa Demo					
Classificação por dimensão	36	23	27	11	17	12
Rentabilidade e eficiência	33	39	36	47	34	21
Consolidação	11	8	12	11	13	8
Rácio de evolução	43	41	30	22	17	37
Pontuação total	123	111	105	91	81	78
Posição	1	2	3	4	5	6

O quadro mostra o posicionamento total entre as empresas comparadas, ordenadas em função da pontuação alcançada.

Pode ver-se em maior detalhe como cada uma das empresas alcançou o seu lugar em cada secção dentro do seu respetivo campo de ação.

- Empresa Demo
- Empresa Demo Ii
- Empresa Demo Iii
- Empresa Demo Iv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

Classificação por dimensão

A empresa com a melhor posição por dimensão, dentro da maioria das categorias foi a Empresa Demo Iv. Esta empresa é a maior nas seguintes categorias: quota de mercado, volume de negócios líquido, valor acrescentado, resultado operacional, total do balanço e número de empregados uma posição global de 36.

Empresa Demo pode ser considerada a segunda mais fraca se for comparada do ponto de vista da dimensão.

A empresa é mais pequena em 3 categorias.

No total, o Empresa Demo obtém 12 pontos, um valor mais baixo do que a média das empresas comparadas, que é de 21 pontos; portanto, pode considerar-se mais fraca do que as restantes empresas do conjunto da comparação, no que se refere à dimensão.

	■ Empresa Demc	■ Empresa Demc	■ Empresa Demc	■ Empresa Demc	■ Empresa Derr	■ Empresa Demo ...
Quota de mercado	6	5	4	2	1	3
Volume de negócios líquido	6	5	4	2	1	3
Valor acrescentado	6	5	4	3	2	1
Resultado operacional	6	4	5	3	1	2
Total do balanço	6	4	3	2	5	1
Número de empregados	6	4	3	5	2	1
Pontuação (máx. 36)	36	27	23	17	12	11
Posição	1	2	3	4	5	6

O quadro expressa a posição total entre as empresas comparadas, ordenadas em função da pontuação alcançada.

- Empresa Demo
- Empresa Demo Ii
- Empresa Demo Iii
- Empresa Demo Iv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

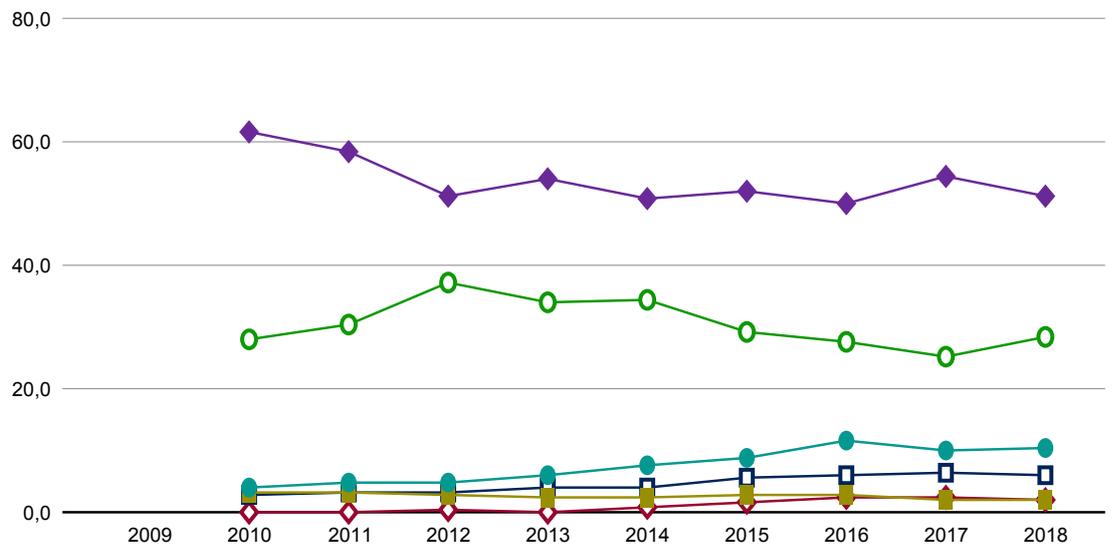
Quota de mercado (%)

Total do volume de negócios líquido / volume de negócios líquido do conjunto de concorrentes

Comparação em 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

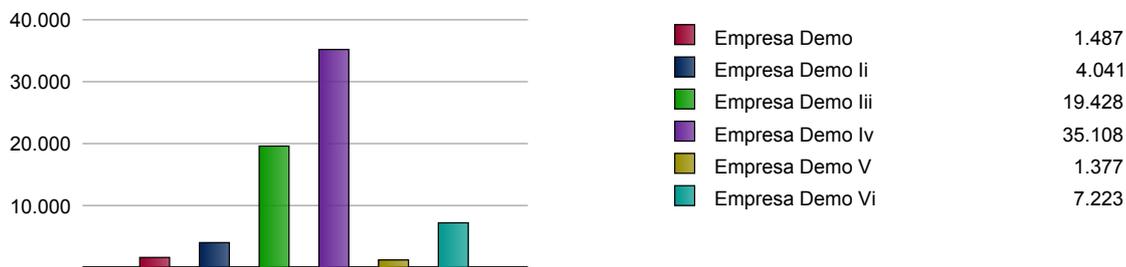


Empresa	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	0,0	0,1	0,5	0,1	0,9	1,5	2,2	2,3	2,2
Empresa Demo Ii	-	2,7	3,2	3,1	3,8	3,9	5,5	6,0	6,4	5,9
Empresa Demo Iii	-	28,0	30,2	37,3	33,9	34,4	29,2	27,5	25,1	28,3
Empresa Demo Iv	-	61,8	58,4	51,4	53,8	50,9	52,1	50,0	54,3	51,1
Empresa Demo V	-	3,4	3,3	2,8	2,3	2,5	2,8	2,6	2,0	2,0
Empresa Demo Vi	-	4,1	4,9	5,0	6,0	7,4	8,9	11,7	9,8	10,5

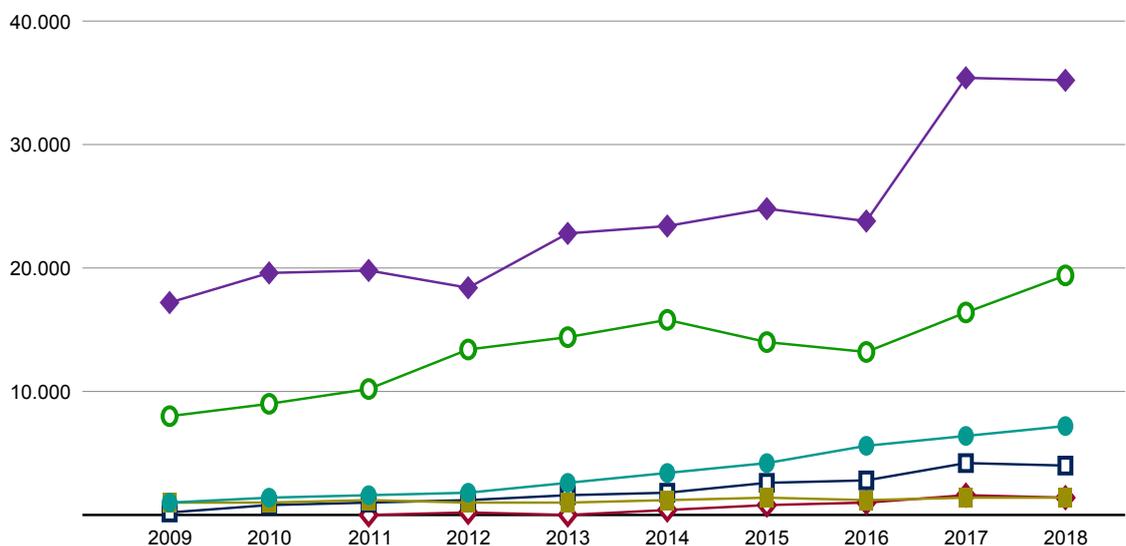
Volume de negócios líquido (EUR 'ooo)

As receitas provenientes de mercadorias vendidas e serviços prestados, que fazem parte da atividade normal da empresa, deduzidos os descontos concedidos, o IVA e outros impostos diretamente ligados ao volume de negócios.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação de tendências 2009 - 2018



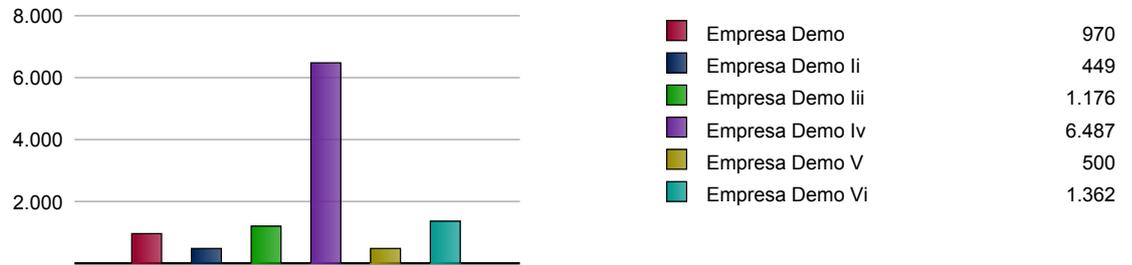
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	-	23	192	60	412	703	1.056	1.519	1.487
Empresa Demo Ii	102	875	1.070	1.106	1.626	1.771	2.639	2.866	4.205	4.041
Empresa Demo Iii	8.053	8.908	10.242	13.331	14.319	15.786	13.903	13.103	16.362	19.428
Empresa Demo Iv	17.298	19.656	19.800	18.371	22.773	23.368	24.856	23.828	35.430	35.108
Empresa Demo V	911	1.081	1.120	986	955	1.169	1.329	1.262	1.331	1.377
Empresa Demo Vi	1.009	1.304	1.650	1.784	2.557	3.399	4.240	5.565	6.403	7.223

Valor acrescentado (EUR 'ooo)

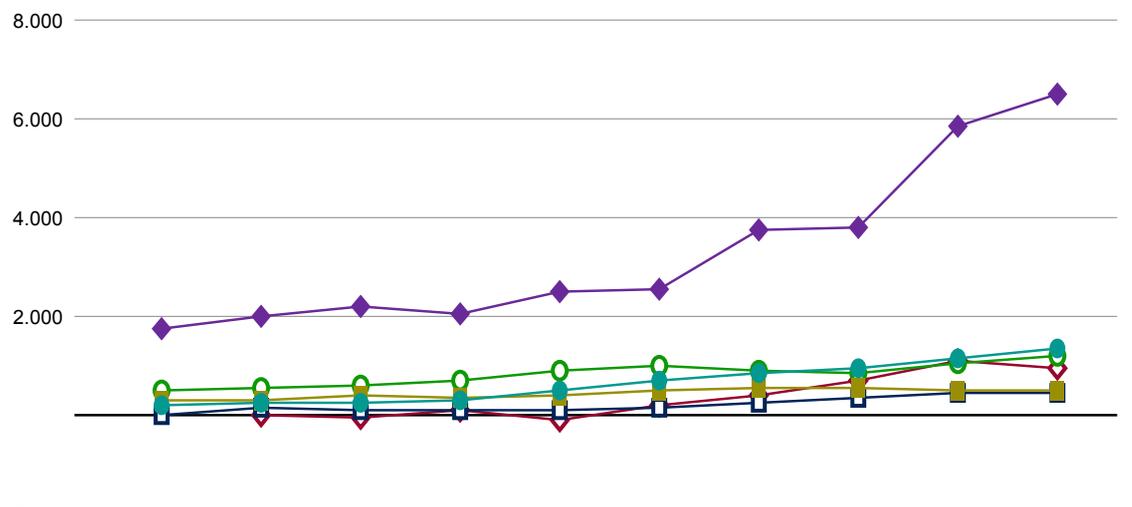
Resultado operacional + amortizações + custos com pessoal

Trata-se de um parâmetro que pode ser utilizado para explicar a diferença entre aquilo que a empresa obtém das mercadorias e serviços vendidos e o que a própria empresa teve de pagar por eles.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação de tendências 2009 - 2018

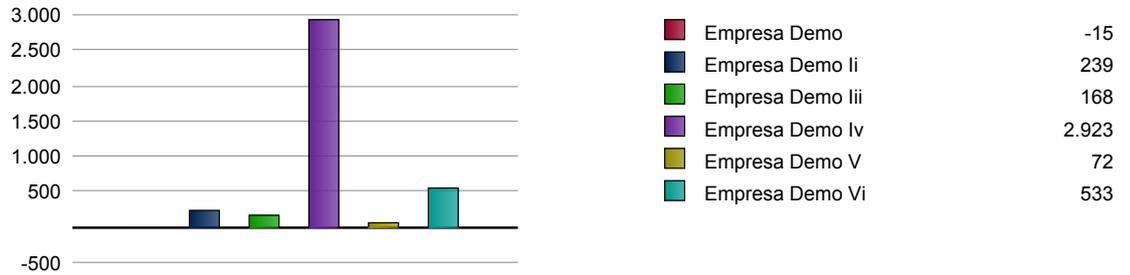


	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	-18	-53	78	-93	198	414	679	1.077	970
Empresa Demo Ii	11	127	98	78	118	151	250	335	429	449
Empresa Demo Iii	491	544	602	680	898	977	881	854	1.040	1.176
Empresa Demo Iv	1.754	1.983	2.195	2.032	2.489	2.538	3.730	3.793	5.867	6.487
Empresa Demo V	322	319	395	333	390	478	531	530	511	500
Empresa Demo Vi	177	244	264	310	477	677	826	948	1.173	1.362

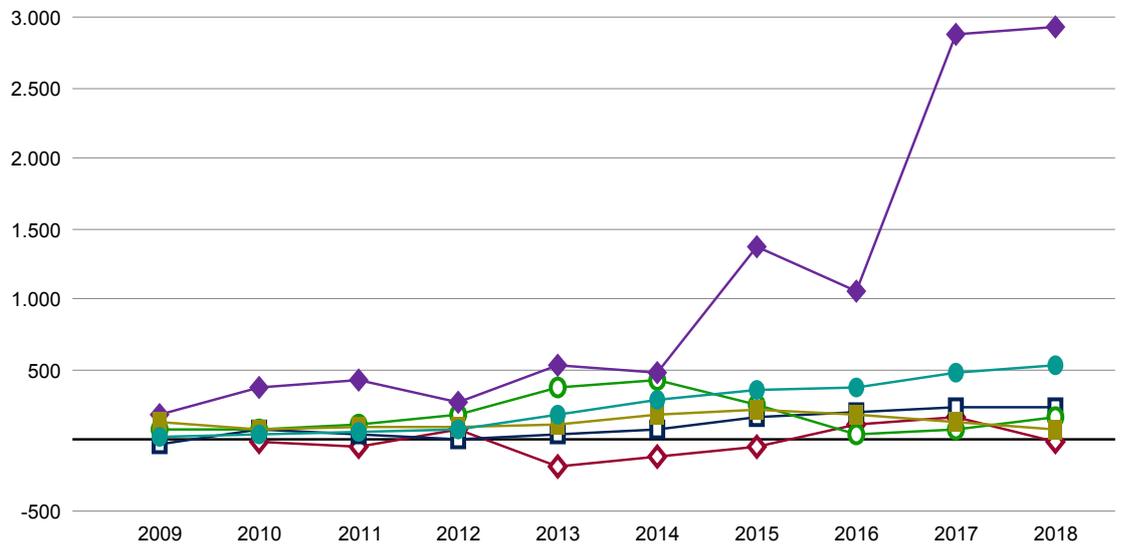
Resultado operacional (EUR 'ooo)

Os resultados operacionais menos os custos operacionais são iguais ao resultado operacional. O custo operacional é, dito de outra maneira, o resultado antes das despesas financeiras, atribuições para outras provisões e impostos.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação de tendências 2009 - 2018

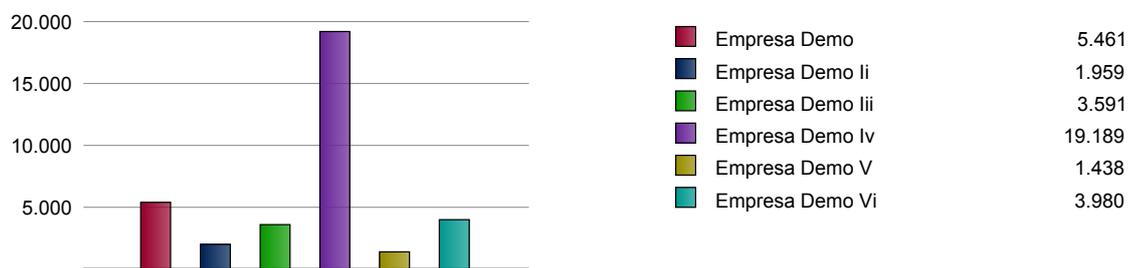


- ◆ Empresa Demo
- Empresa Demo Ii
- Empresa Demo Iii
- ◆ Empresa Demo Iv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

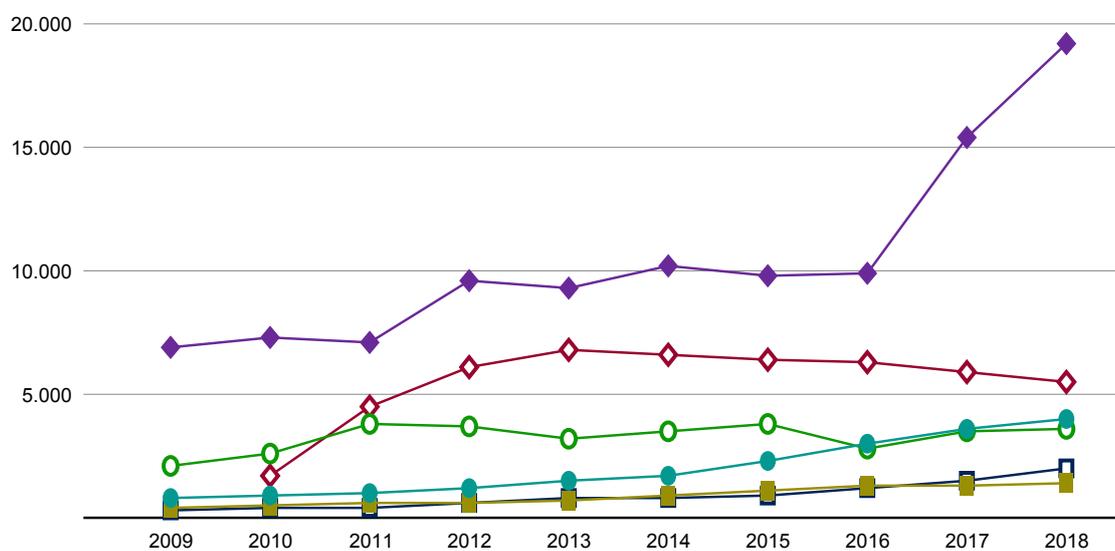
Total do balanço (EUR 'ooo)

O ativo total segundo o balanço, ou também, o total passivo mais capitais próprios.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



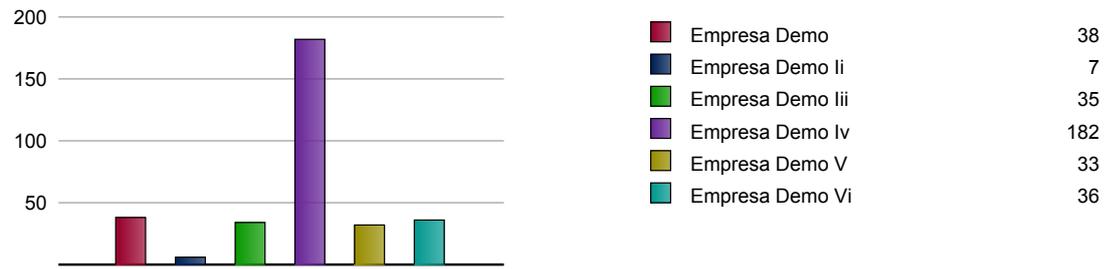
Comparação de tendências 2009 - 2018



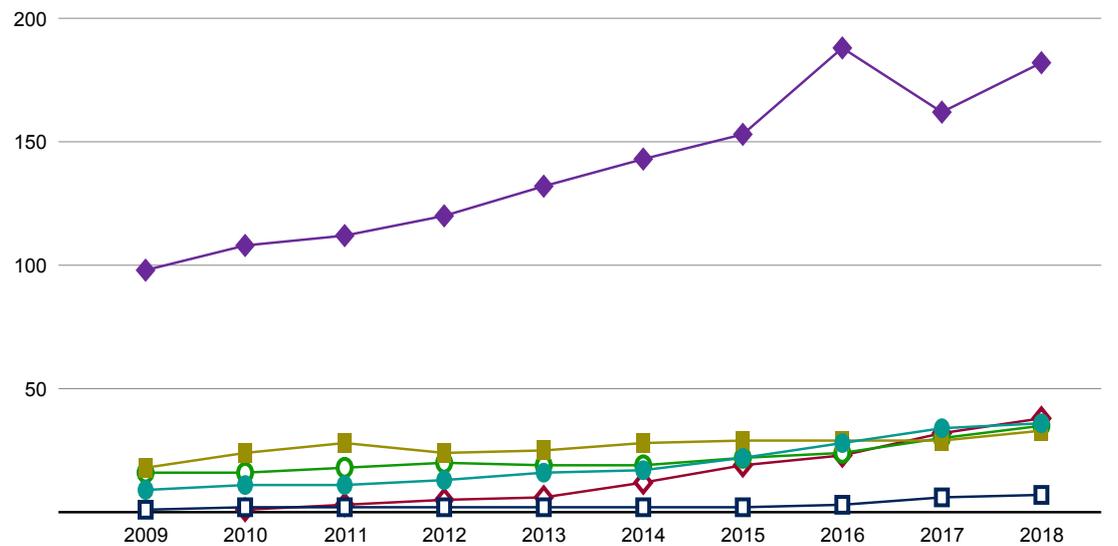
Empresa	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	1.683	4.499	6.091	6.791	6.598	6.438	6.341	5.865	5.461
Empresa Demo Ii	319	446	399	618	790	791	928	1.170	1.473	1.959
Empresa Demo Iii	2.137	2.614	3.789	3.723	3.203	3.536	3.811	2.778	3.550	3.591
Empresa Demo Iv	6.920	7.348	7.139	9.643	9.314	10.165	9.845	9.886	15.415	19.189
Empresa Demo V	416	489	610	600	718	900	1.081	1.321	1.315	1.438
Empresa Demo Vi	801	903	1.020	1.223	1.490	1.734	2.346	3.046	3.603	3.980

Número de empregados

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação de tendências 2009 - 2018



Empresa	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	1	3	5	6	12	19	23	32	38
Empresa Demo Ii	1	2	2	2	2	2	2	3	6	7
Empresa Demo Iii	16	16	18	20	19	19	22	24	30	35
Empresa Demo Iv	98	108	112	120	132	143	153	188	162	182
Empresa Demo V	18	24	28	24	25	28	29	29	29	33
Empresa Demo Vi	9	11	11	13	16	17	22	28	34	36

Rendibilidade e eficiência

Empresa Demo Ii é a empresa classificada no lugar mais alto no que se refere a eficiência, na maioria das categorias. Esta empresa é a melhor na seguinte categorias: volume de negócios por empregado, valor acrescentado por empregado, resultado operacional por empregado e custos com pessoal/volume de negócios, com uma pontuação global de 47.

Empresa Demo pode ser considerada a empresa mais fraca, se comparada do ponto de vista da rendibilidade e da eficiência.

A empresa é mais eficiente/rentável em 2 categoria e menos eficiente/rentável em 7 categorias.

No total, a Empresa Demo obtém 21 pontos, valor mais baixo do que a média das empresas comparadas, que se situa nos 35 pontos; portanto, pode considerar-se mais fraca do que as restantes empresas do conjunto objeto de comparação quanto a rendibilidade e eficiência.

	■ Empresa Demo					
Rácio do valor acrescentado	2	4	1	5	3	6
Margem operacional	4	5	2	6	3	1
Margem líquida	4	5	2	6	3	1
Rendibilidade dos ativos	4	5	2	6	3	1
Volume de negócios por empregado	6	3	5	2	4	1
Valor acrescentado por empregado	6	4	5	1	3	2
Resultado operacional por empregado	6	5	4	3	2	1
Custos com pessoal/volume de negócios	6	3	5	2	4	1
Devedores/volume de negócios	5	2	4	1	3	6
Índice de rotatividade de capital	4	3	6	2	5	1
Pontuação (máx. 60)	47	39	36	34	33	21
Posição	1	2	3	4	5	6

O quadro apresenta a posição total entre as empresas comparadas, ordenadas em função da pontuação obtida.

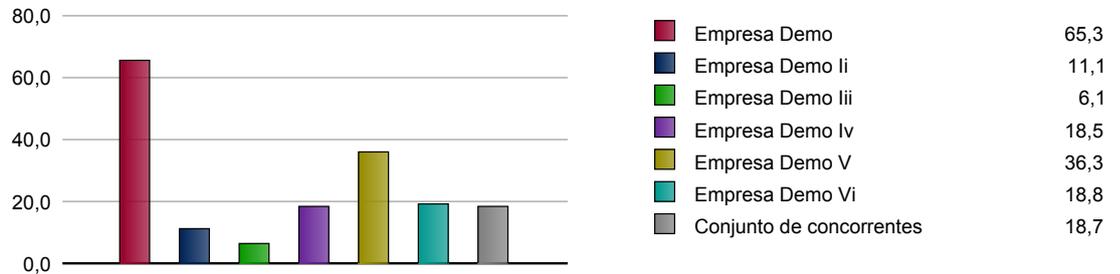
- Empresa Demo
- Empresa Demo Ii
- Empresa Demo Iii
- Empresa Demo Iv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

Rácio do valor acrescentado (%)

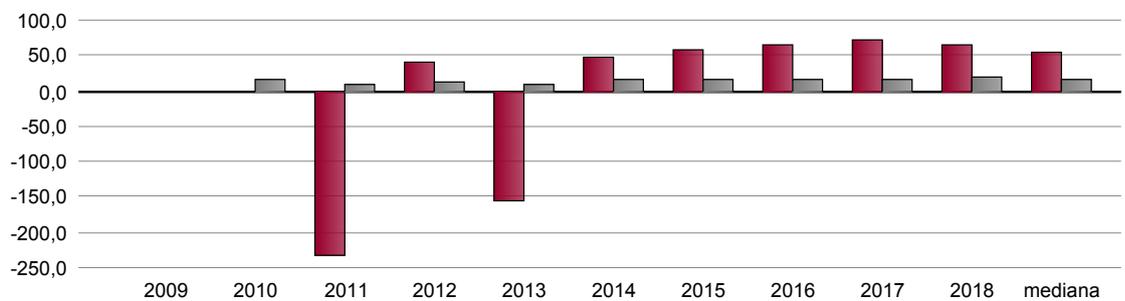
(Resultado operacional + amortizações + custos com pessoal) / total de volume de negócios líquido.

O rácio do valor acrescentado indica o volume de negócios, uma vez deduzidos os custos externos, custos com pessoal, amortizações, custos de taxas de juro, impostos e lucros.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas

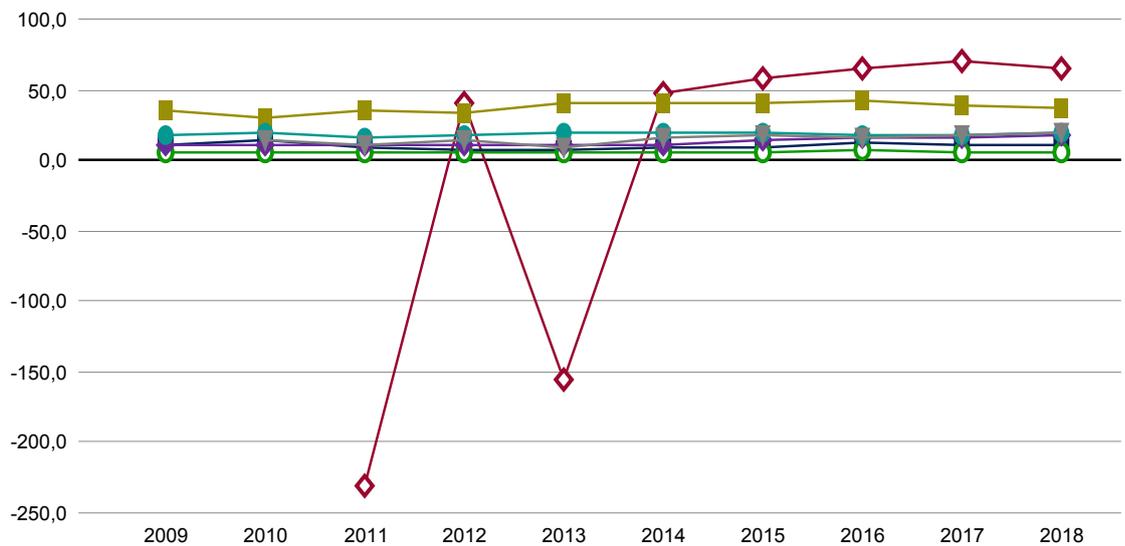


Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



■ Empresa Demo
■ Conjunto de concorrentes

Comparação de tendências 2009 - 2018



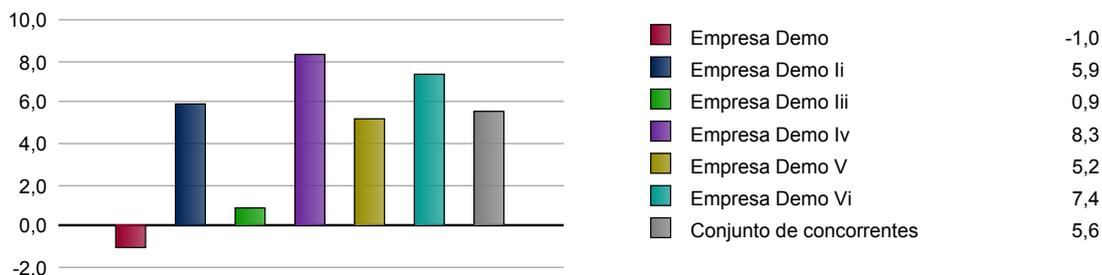
◆ Empresa Demo
■ Empresa Demo Ii
○ Empresa Demo Iii
◆ Empresa Demo Iv
■ Empresa Demo V
● Empresa Demo Vi
▲ Conjunto de concorrentes

Margem operacional (%)

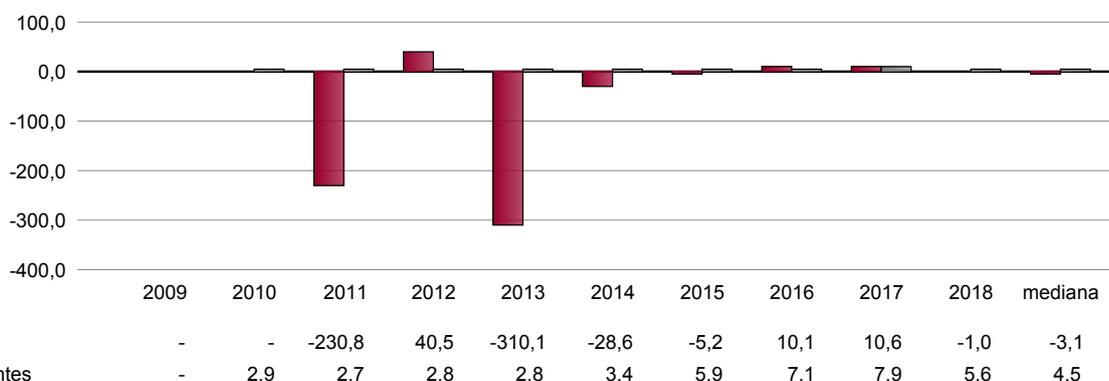
$100 * \text{Resultado operacional} / \text{total de volume de negócios líquido}$

Este rácio é uma medida da rentabilidade que apresenta a rentabilidade antes das receitas financeiras e das despesas.

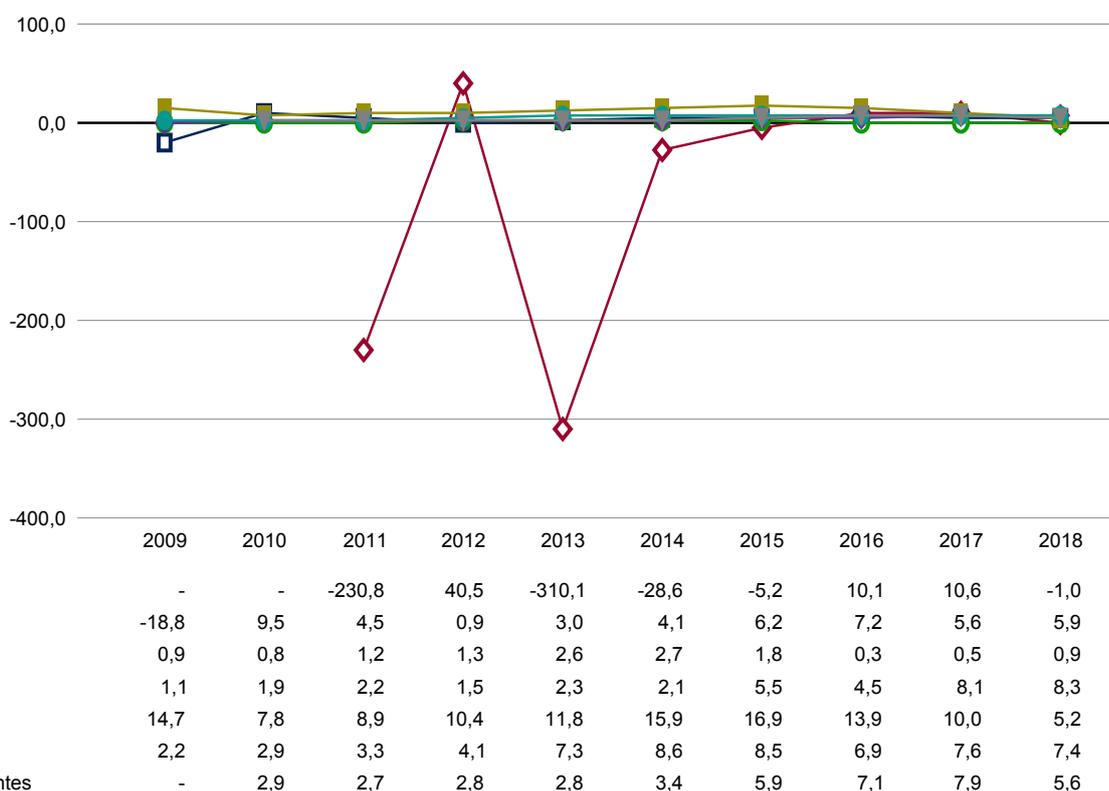
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

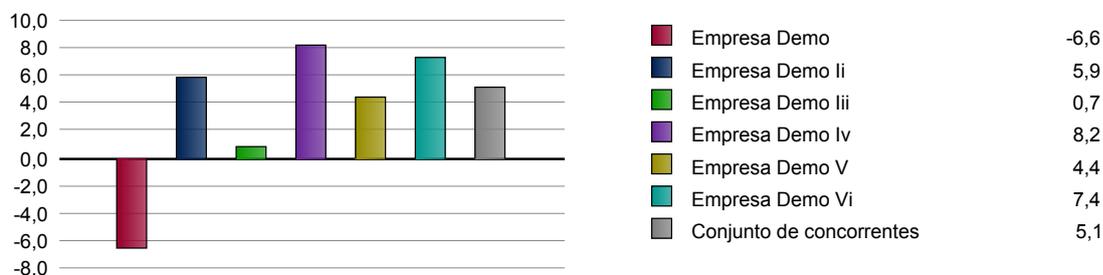


Margem líquida (%)

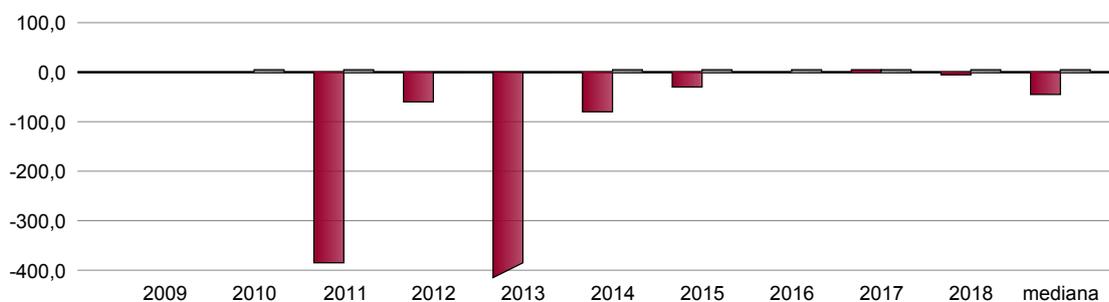
100 * Resultado líquido, depois de receitas e despesas financeiras / total de volume de negócios líquido

Este rácio representa o lucro obtido por cada euro faturado pela empresa, relativo às operações anuais antes de impostos, depois de cobertas todas as despesas operacionais. Este rácio não indica o valor da rentabilidade total, uma vez que não sabemos o capital que a exploração exige.

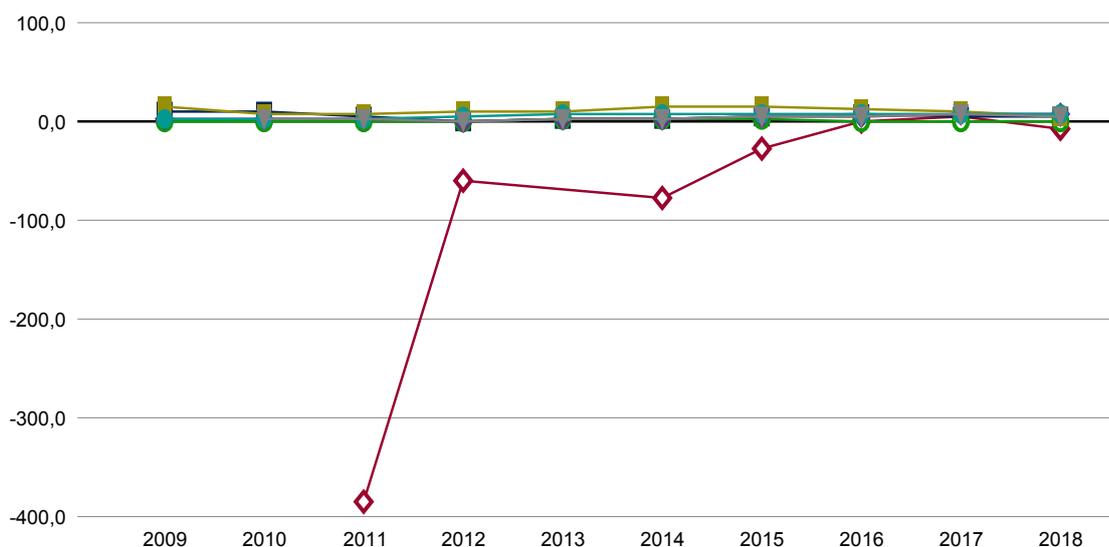
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018



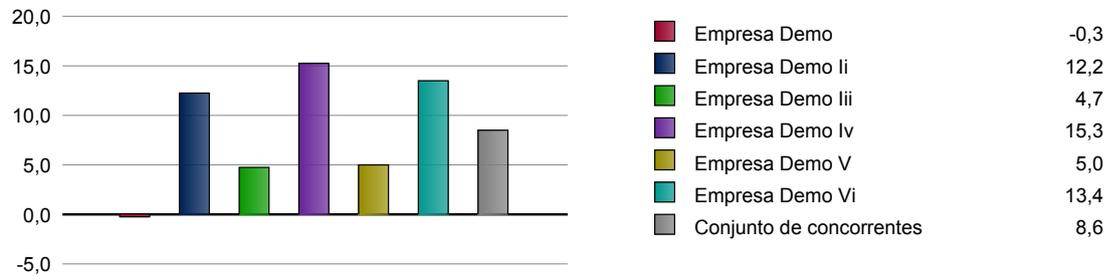
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	-	-386,0	-60,7	-651,8	-77,6	-28,2	0,5	4,5	-6,6
Empresa Demo I	9,9	9,0	3,8	0,6	2,5	3,6	6,0	6,5	5,6	5,9
Empresa Demo Iii	0,2	0,3	1,1	1,1	2,3	2,5	1,5	0,1	0,3	0,7
Empresa Demo Iv	1,9	1,7	1,9	1,1	1,7	1,7	5,2	4,4	8,1	8,2
Empresa Demo V	14,2	7,0	8,1	9,5	10,8	14,8	16,1	12,9	9,3	4,4
Empresa Demo Vi	1,6	2,8	3,2	4,0	7,2	8,6	8,5	6,8	7,6	7,4
Conjunto de concorrentes	-	2,8	2,5	1,1	2,4	3,1	5,6	5,4	6,6	5,1

Rendibilidade dos ativos (%)

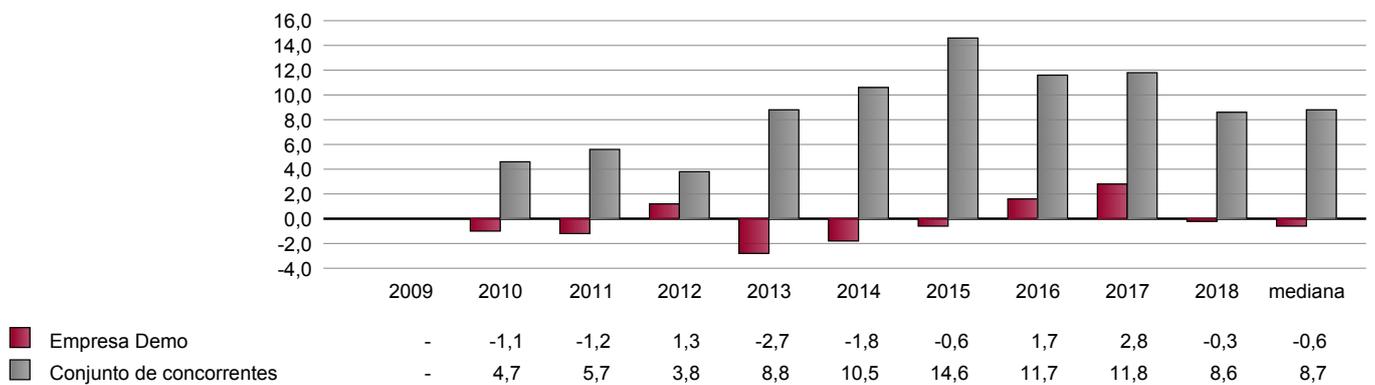
$100 * (\text{resultado operacional} + \text{ganhos financeiros}) / \text{total de ativos}$

Esta relação expressa o rendimento proporcionado pelos ativos totais. O parâmetro utilizado não é influenciado pela compensação de quem disponibiliza o capital em questão. O parâmetro constitui um superavit do qual se paga a compensação às fontes de financiamento.

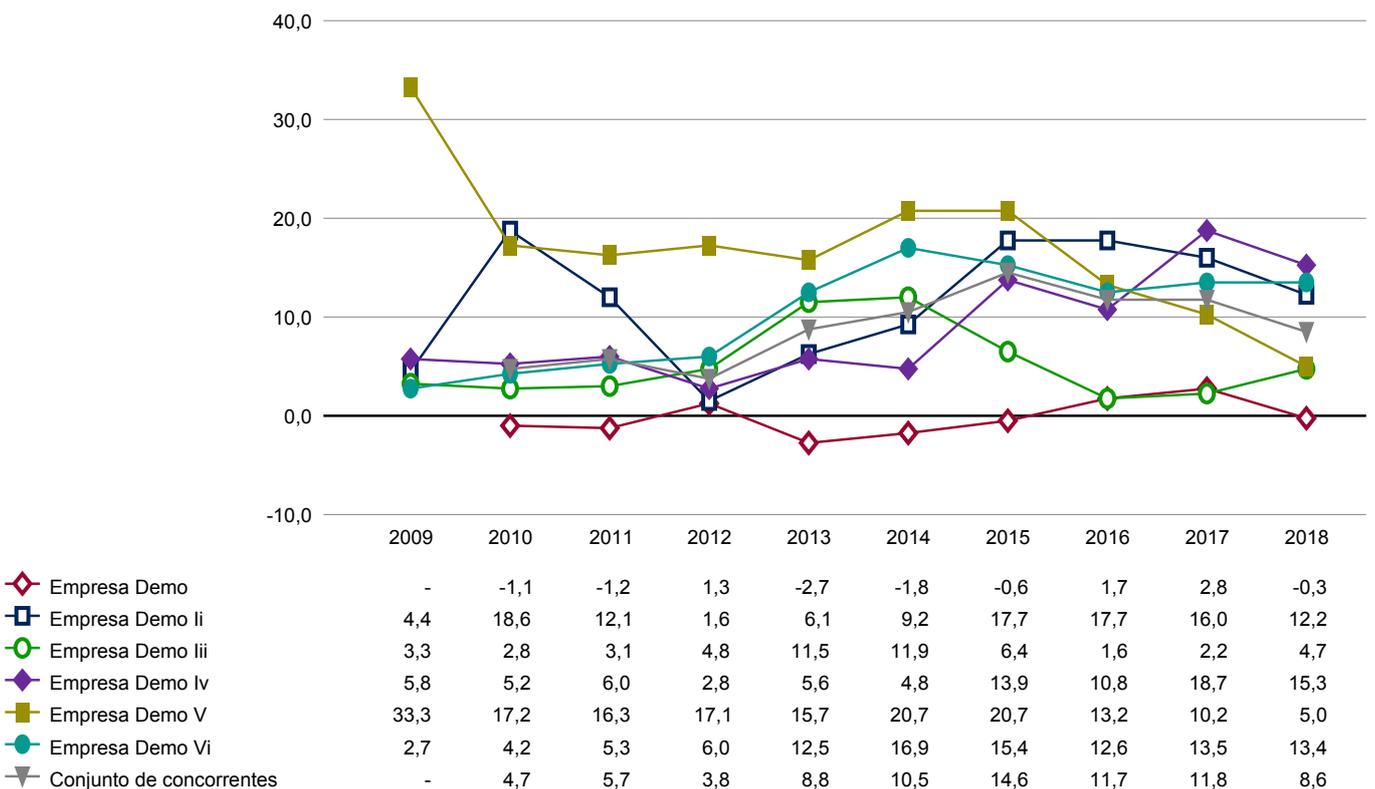
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

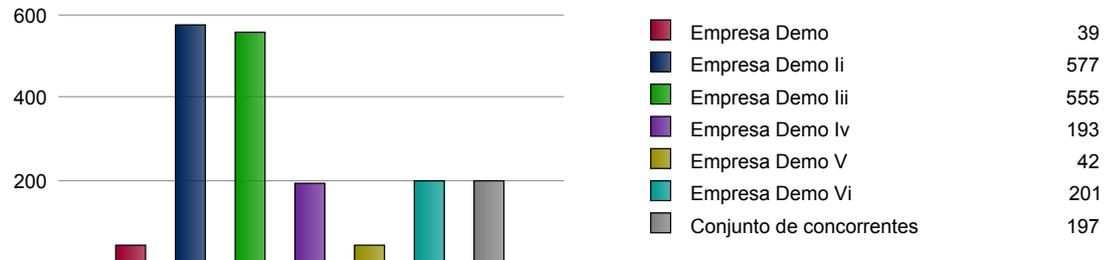


Volume de negócios por empregado (EUR '000)

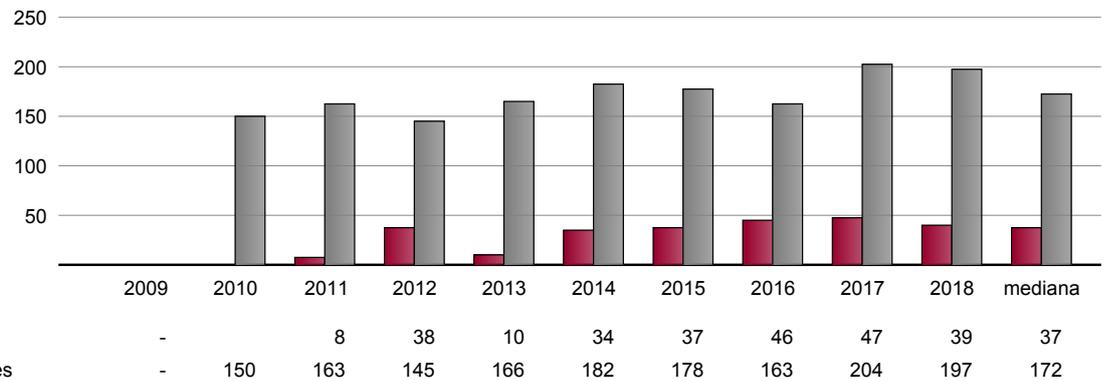
Total do volume de negócios líquido / número de empregados

Esta relação é um parâmetro sobre a eficiência de uma empresa representada em números. É de destacar que, quando os preços sobem, o volume de negócios por empregado aumenta sem que o mesmo aconteça no volume de produção. Um aumento do volume de negócios por empregado costuma significar uma melhor rentabilidade se a situação salarial for relativamente estável.

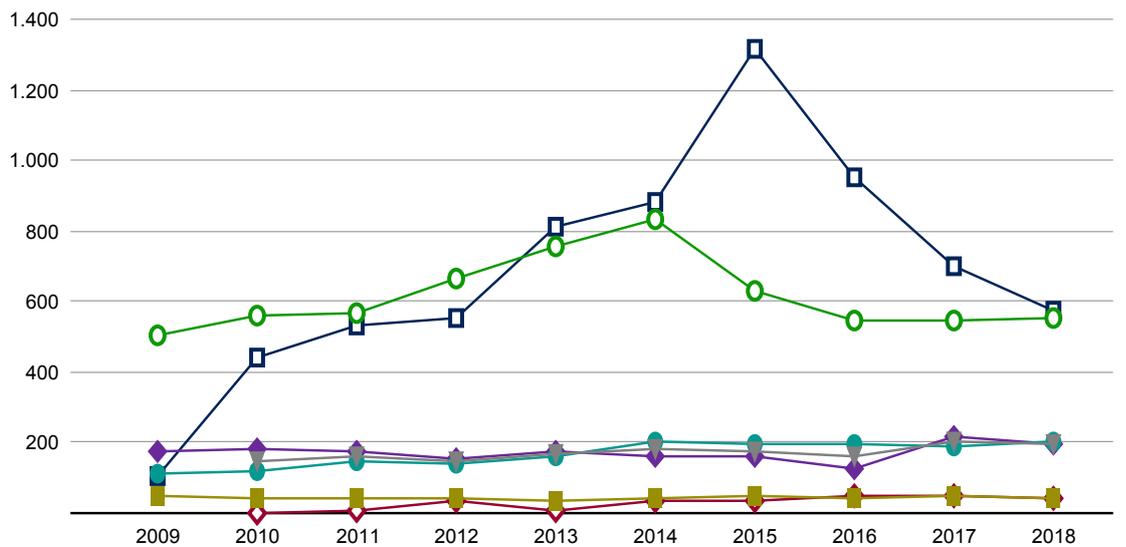
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018



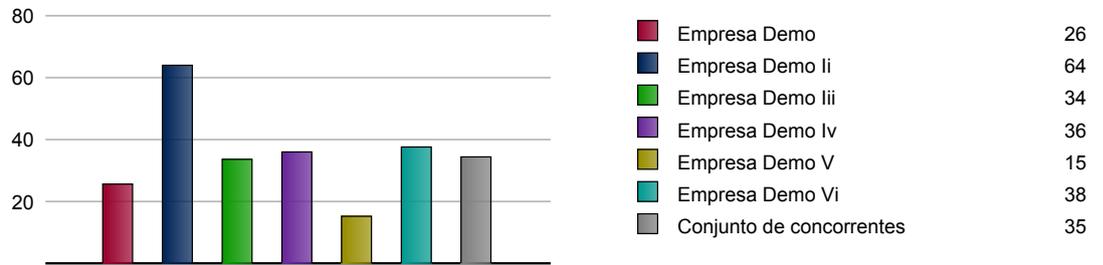
Empresa Demo	-	8	38	10	34	37	46	47	39	
Empresa Demo Ii	102	438	535	553	813	885	1.319	955	701	577
Empresa Demo Iii	503	557	569	667	754	831	632	546	545	555
Empresa Demo Iv	177	182	177	153	173	163	162	127	219	193
Empresa Demo V	51	45	40	41	38	42	46	44	46	42
Empresa Demo Vi	112	119	150	137	160	200	193	199	188	201
Conjunto de concorrentes	-	150	163	145	166	182	178	163	204	197

Valor acrescentado por empregado (EUR 'ooo)

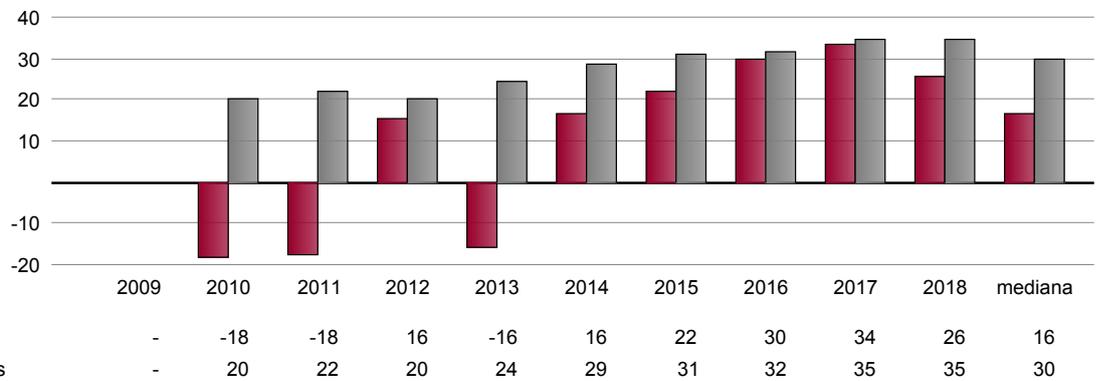
(Resultado operacional + amortizações + custos com pessoal) / número de empregados

Representa o valor acrescentado médio de cada empregado para cobrir os custos salariais, amortizações, despesas de financiamentos e impostos.

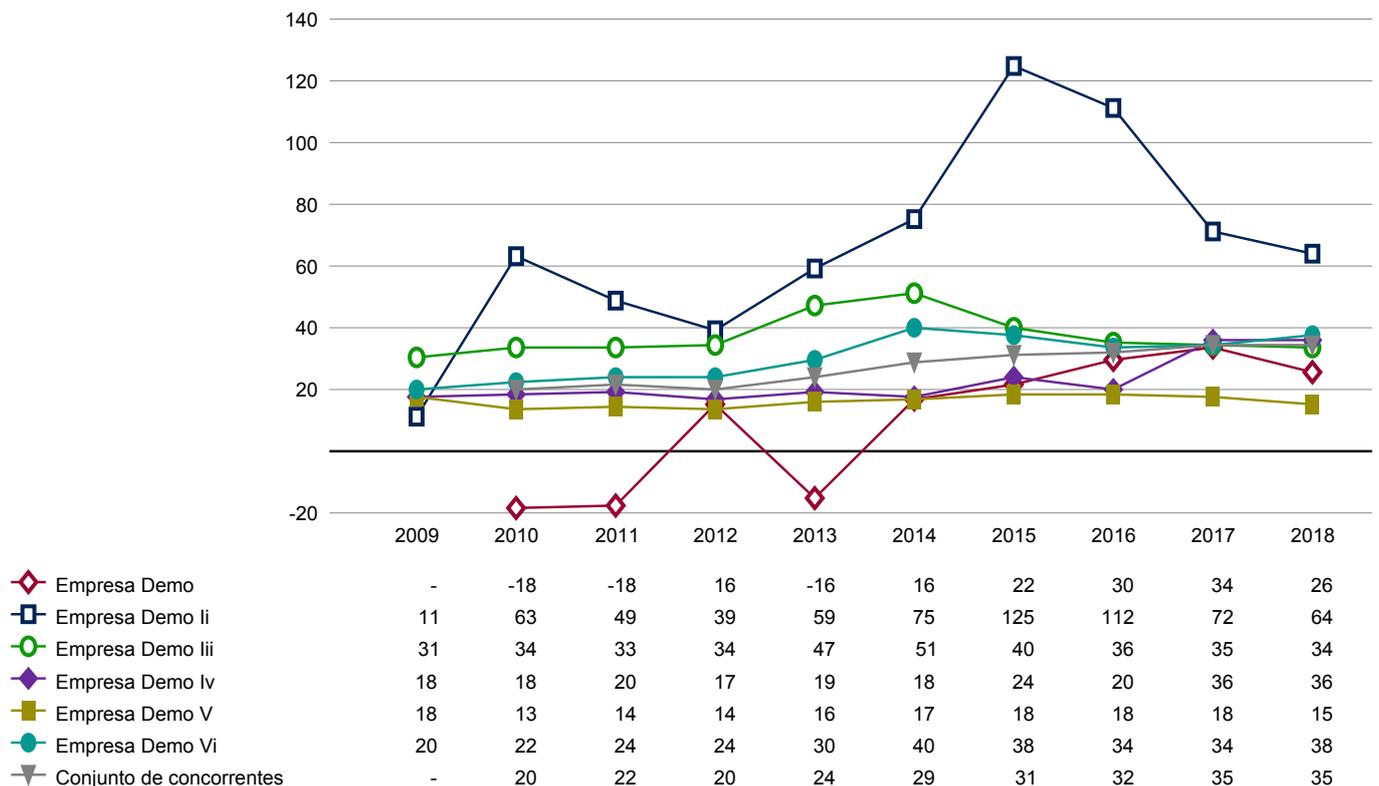
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

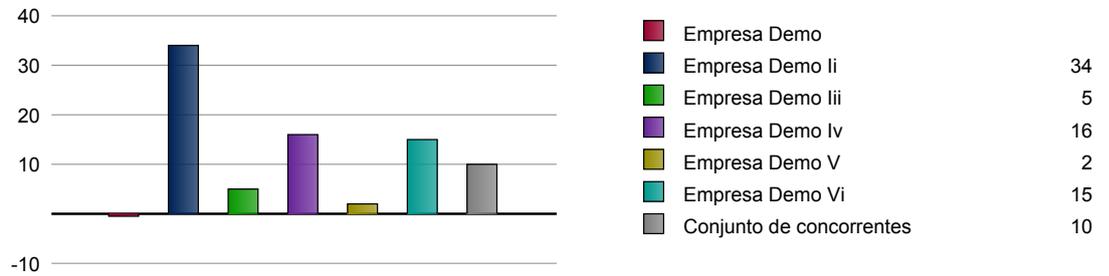


Resultado operacional por empregado (EUR 'ooo)

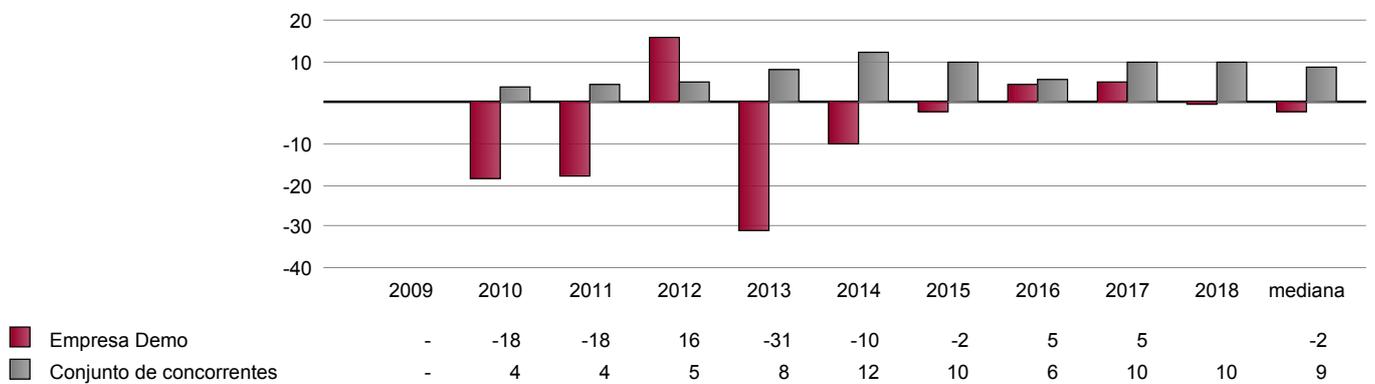
Resultado operacional / número de empregado

Mostra a contribuição dos empregados para a produção de lucros. O resultado operacional representa, ainda, a contribuição dos empregados para a cobertura das despesas de financiamento da atividade.

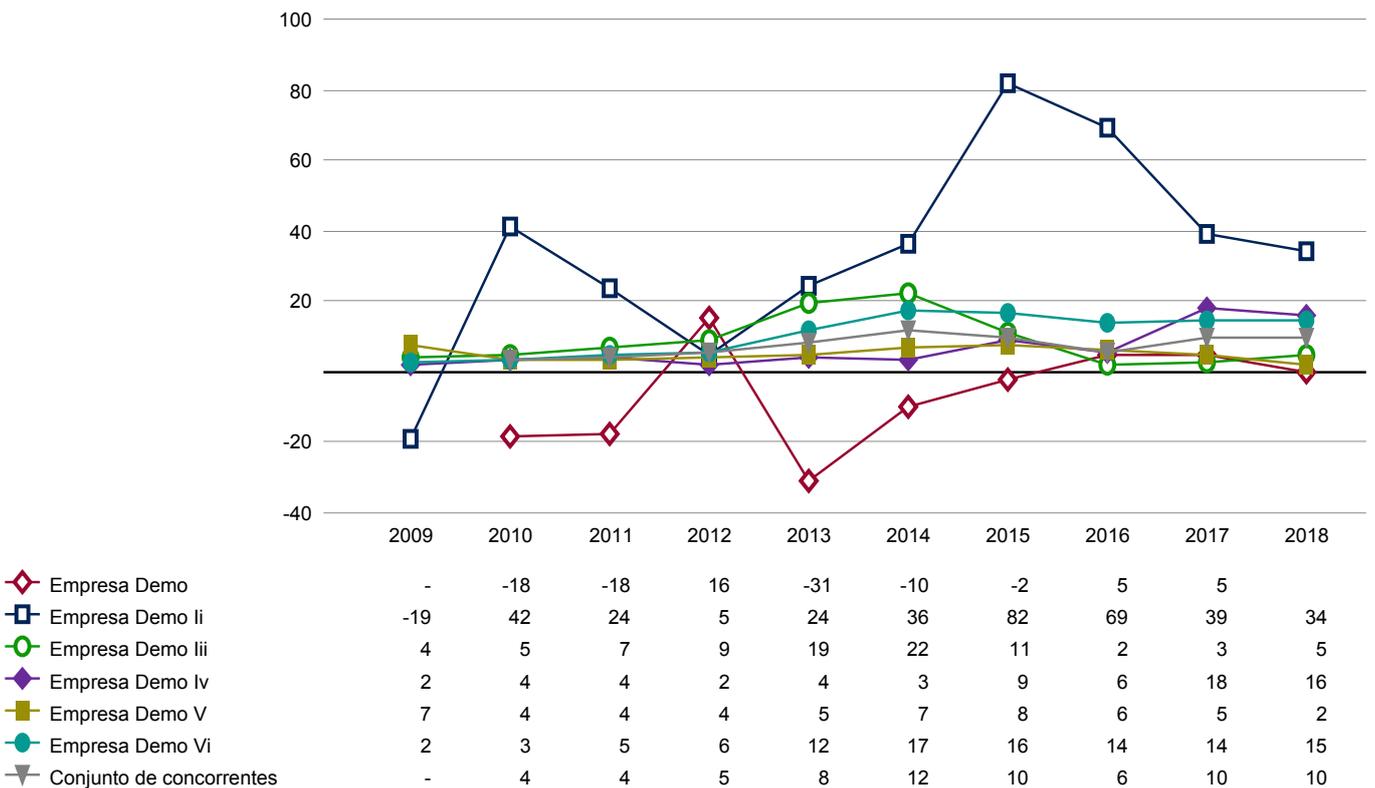
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



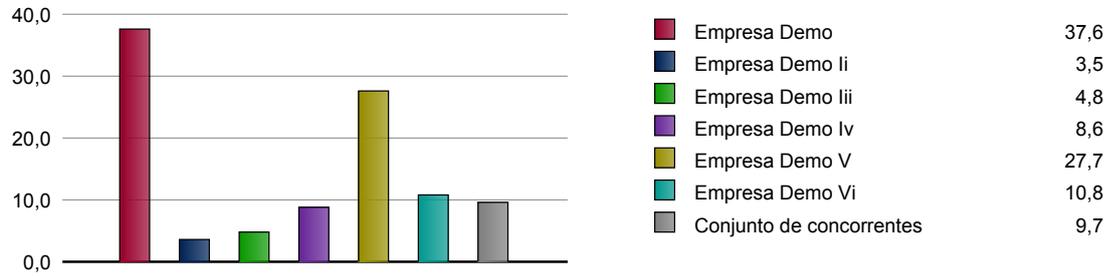
Comparação de tendências 2009 - 2018



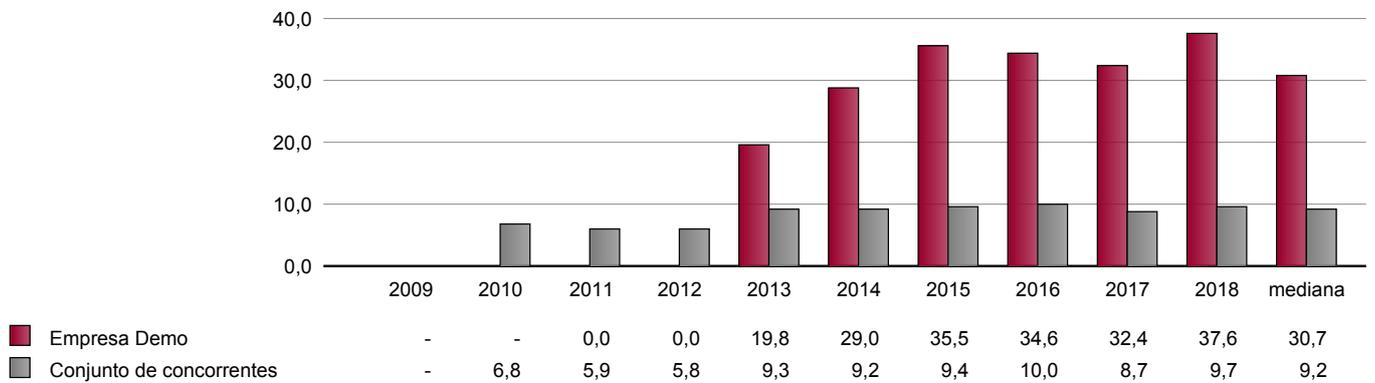
Custos com pessoal/volume de negócios (%)

Este rácio proporciona uma imagem do nível de custos salariais da empresa comparado com empresas equivalentes do mesmo setor.

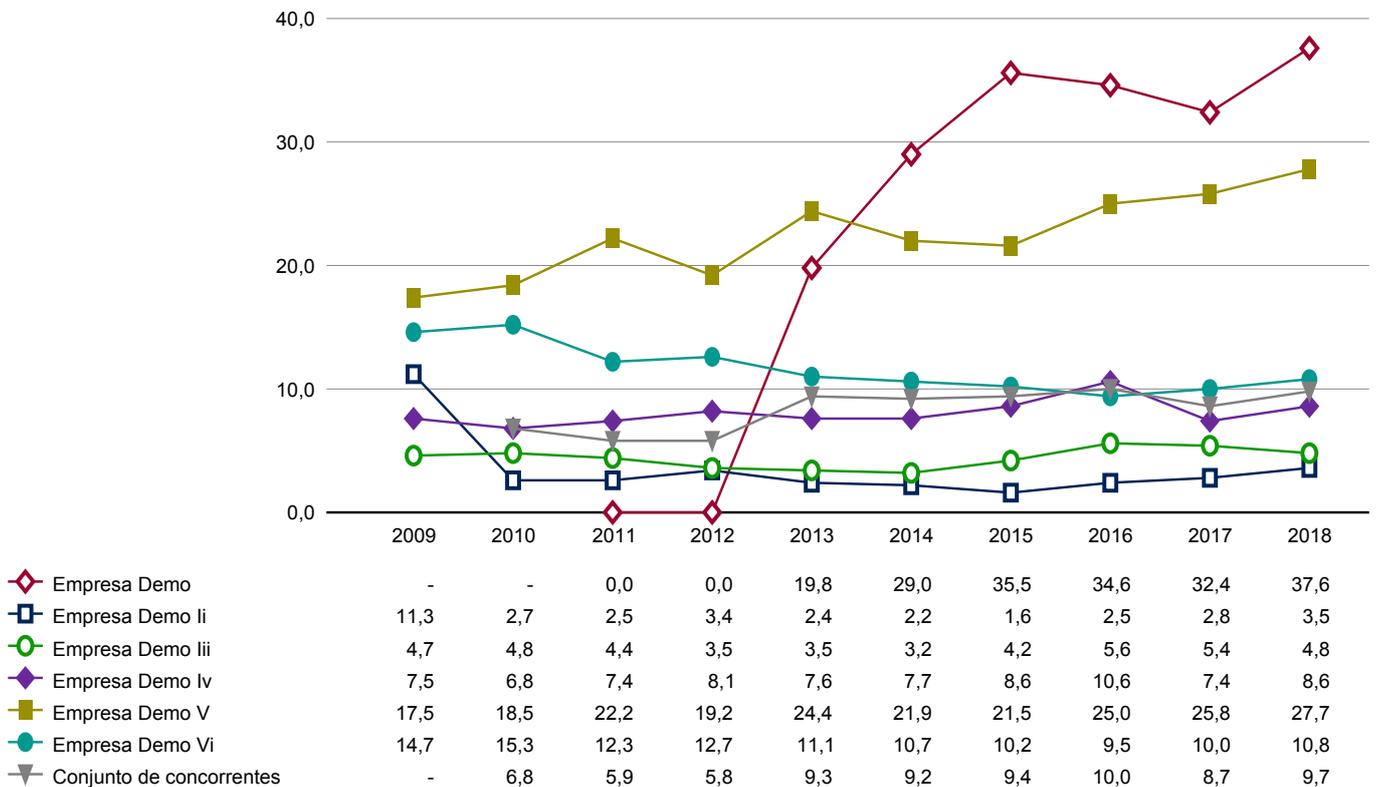
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



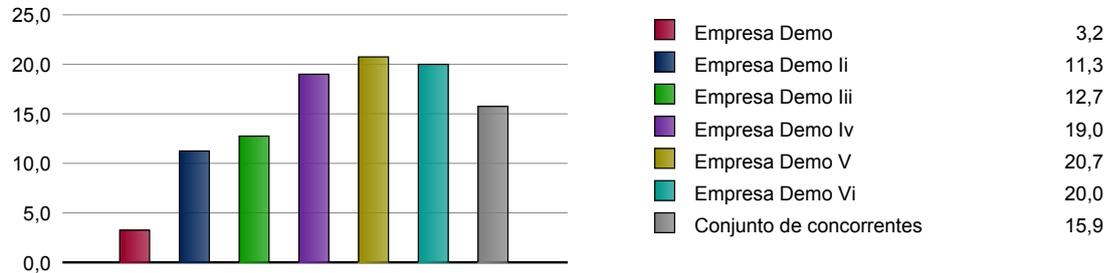
Comparação de tendências 2009 - 2018



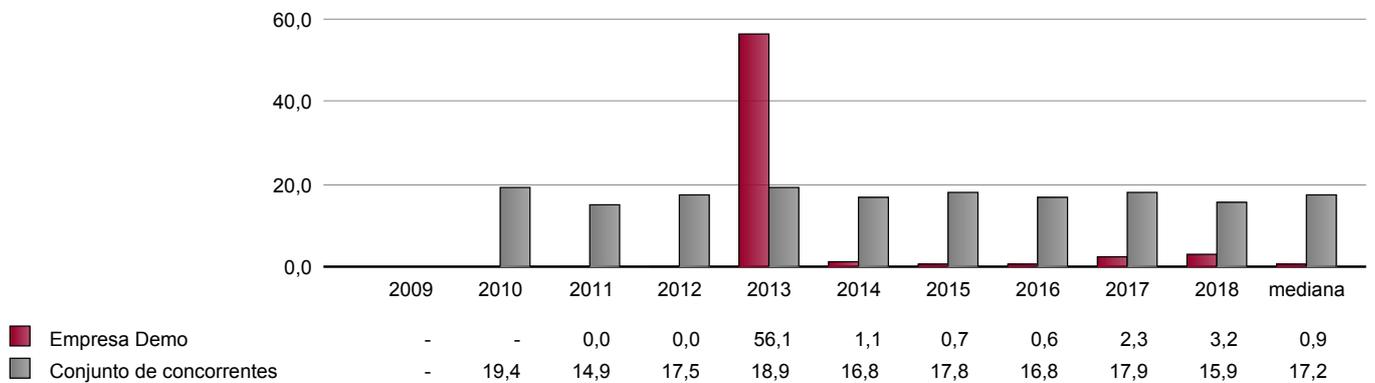
Devedores/volume de negócios (%)

Uma forma não atípica de expansão é a venda a crédito que costuma ter como resultado uma redução da qualidade dos clientes e, conseqüentemente, da qualidade dos devedores, ou seja, aumenta o risco da empresa ser afetada pelas perdas dos clientes, o que, por sua vez, pode influir na liquidez.

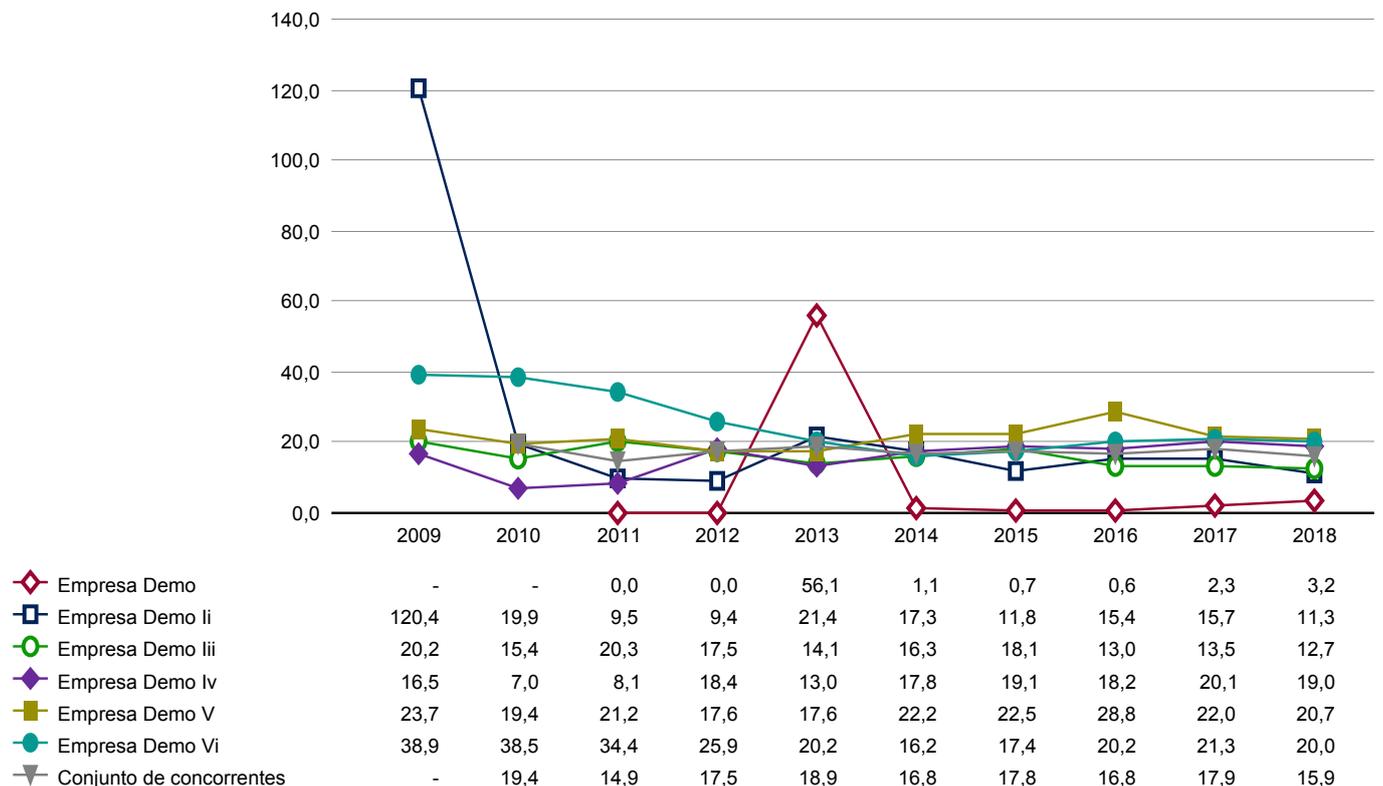
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

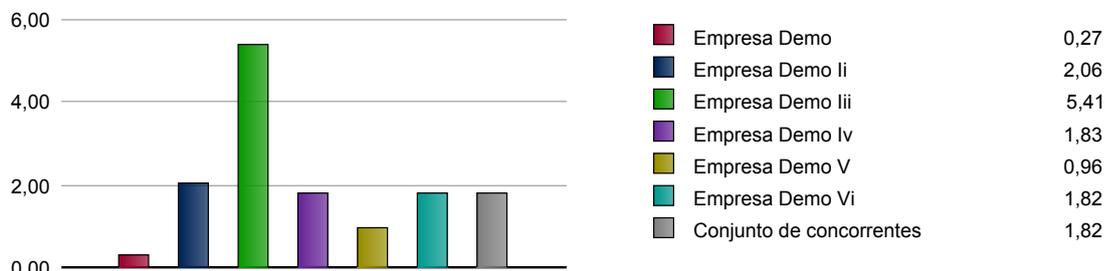


Índice de rotatividade de capital

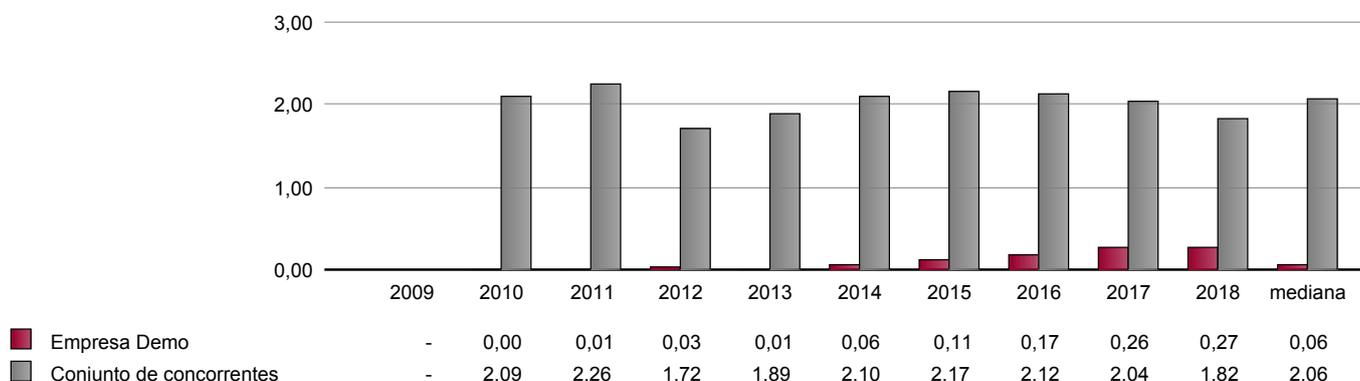
Total do volume de negócio líquido / total de ativos

Este rácio representa o nível de vendas em relação aos passivos e aos capitais próprios, ou seja, o grau de eficiência no aproveitamento dos ativos totais administrados pela empresa.

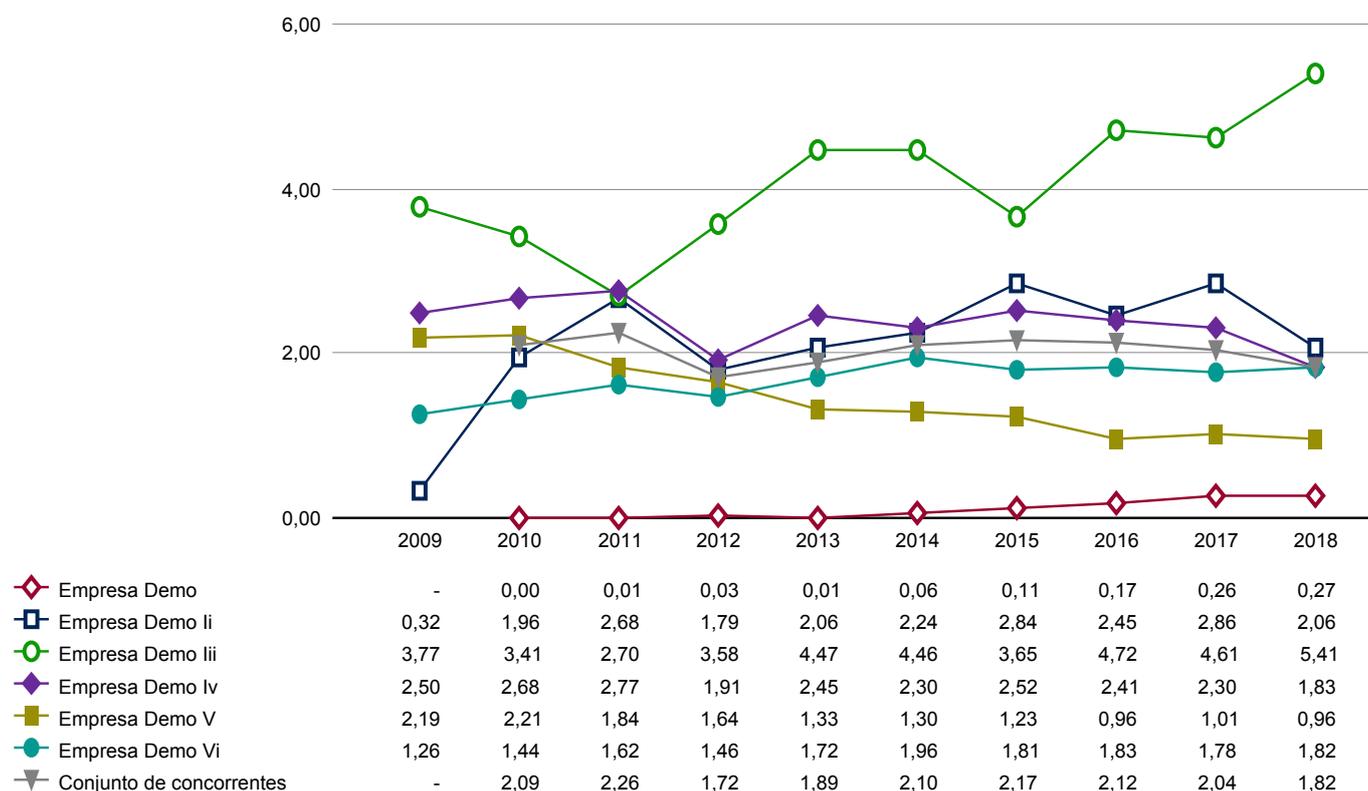
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018



Consolidação

A Empresa Demo V é a empresa que regista melhores resultados no que respeita à consolidação, ao risco e à situação em termos de juros. Esta empresa é a melhor nas seguintes categorias: capital de exploração/volume de negócios, e obtém uma pontuação global de 13.

A Empresa Demo é comparativamente a segunda mais fraca em termos da consolidação.

A empresa tem a classificação mais elevada em 1 categoria e classificação mais baixa em 2 categorias.

A Empresa Demo obtém um total de 8 pontos, valor mais baixo do que a média das empresas comparadas, que ronda os 11 pontos; pode, por isso, dizer-se que é mais fraca em termos de consolidação do que as outras empresas que integram esta análise comparativa.

	■ Empresa Demc	■ Empresa Demc	■ Empresa Demc	■ Empresa Demo	■ Empresa Demr	■ Empresa Demo ...
Capital de exploração/volume de negócios	6	3	2	4	1	5
Rácio de liquidez corrente	5	4	6	3	1	2
Rácio de cobertura de juros	2	5	3	4	6	1
Pontuação (máx. 18)	13	12	11	11	8	8
Posição	1	2	3	4	5	6

A seguir apresenta-se a classificação geral das empresas comparadas, ordenadas por ordem de pontuação alcançada.

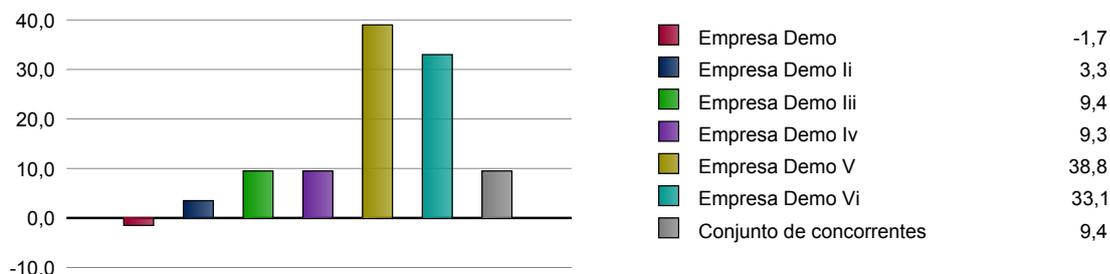
- Empresa Demo
- Empresa Demo li
- Empresa Demo lii
- Empresa Demo Iiv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

Capital de exploração/volume de negócios (%)

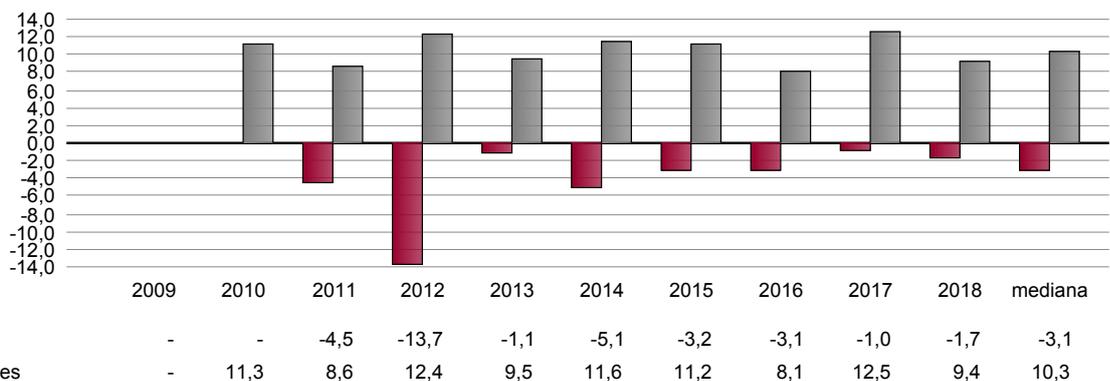
100 * (total de ativo circulante - total de dívida a curto prazo) / total de volume de negócios líquido

O capital de exploração corresponde a todos os ativos que não esteja previsto a empresa deter de forma permanente, uma vez deduzidas as dívidas cujo pagamento vença no prazo de um ano. Este rácio pode ser utilizado para avaliar as necessidades de capital operacional no caso de uma alteração planeada do volume de negócios.

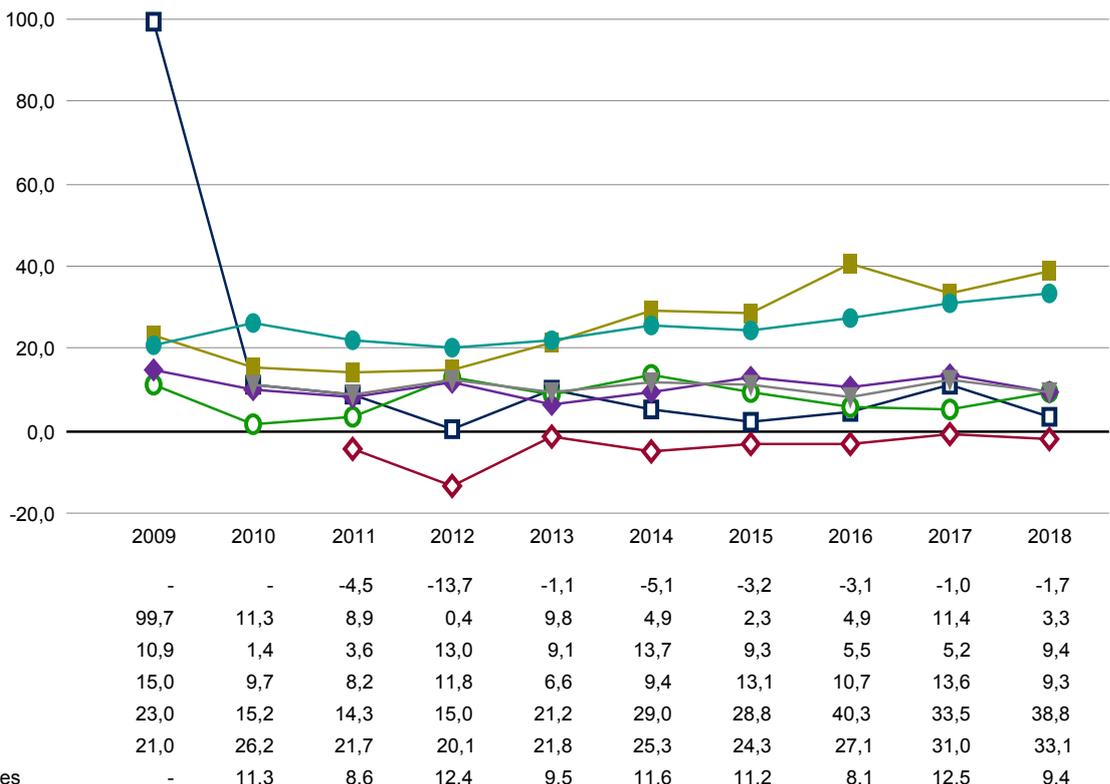
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

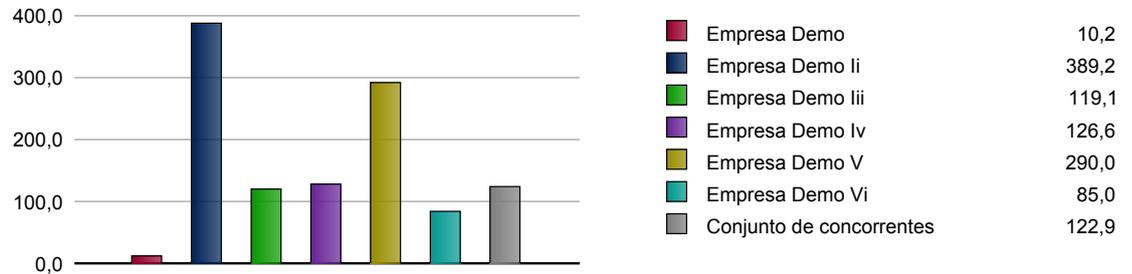


Rácio de liquidez corrente (%)

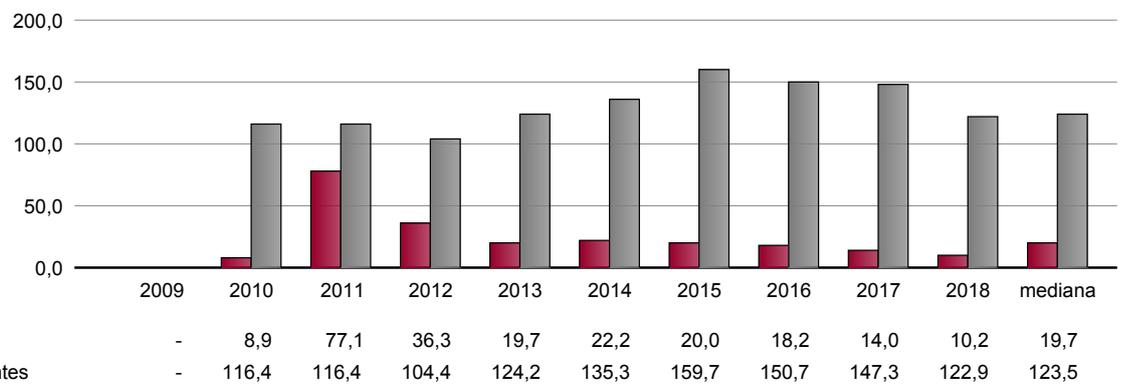
$100 * (\text{total de ativo circulante} - \text{inventário}) / \text{total de dívidas de curto prazo}$

Este rácio expressa a liquidez de curto prazo e deve ser comparado com o indicador do setor. Considera-se que a empresa tem uma boa liquidez se o ativo líquido for superior às dívidas de curto prazo.

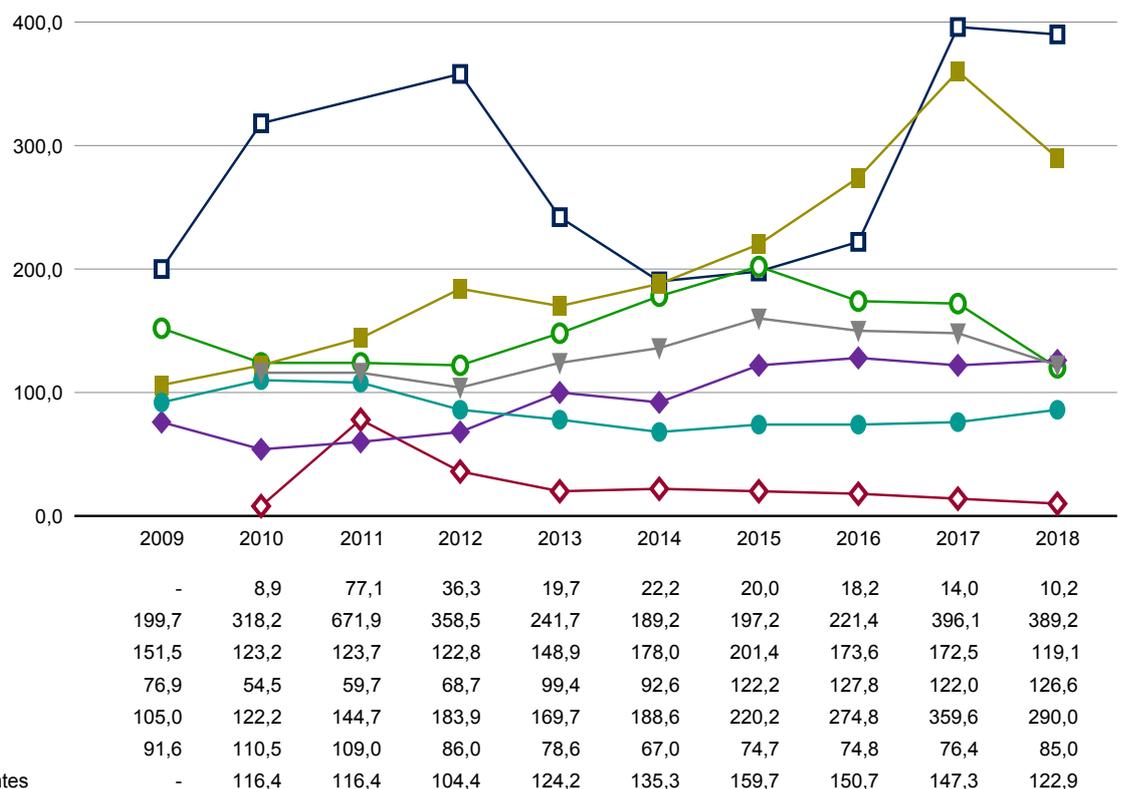
Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas



Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



Comparação de tendências 2009 - 2018

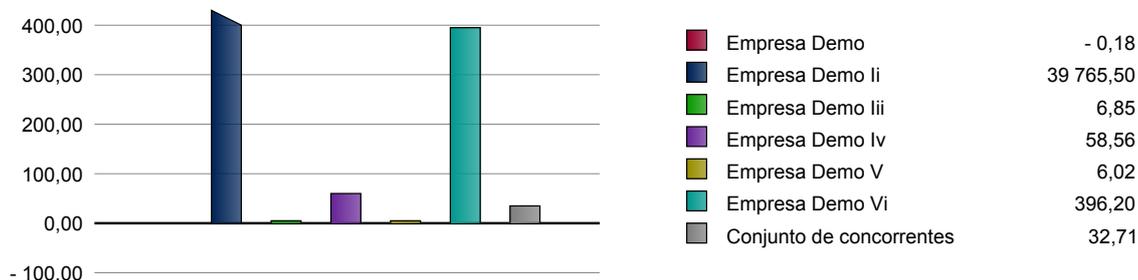


Rácio de cobertura de juros

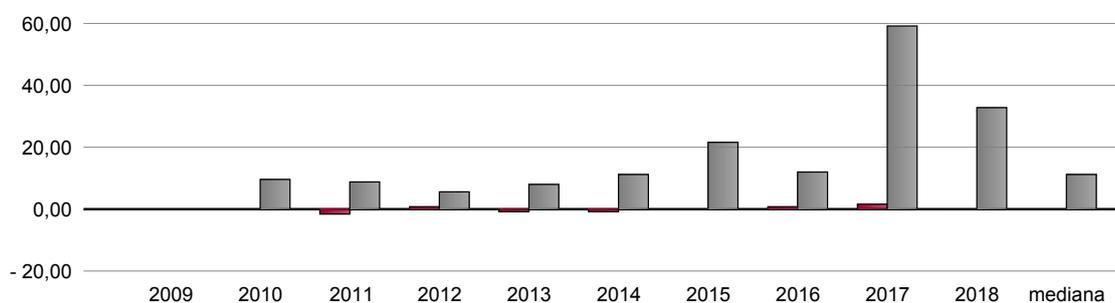
(resultado operacional + receitas financeiras) / despesas financeiras

Este rácio indica a capacidade da empresa para pagar as despesas de financiamento.

Comparação segundo as últimas contas anuais apresentadas

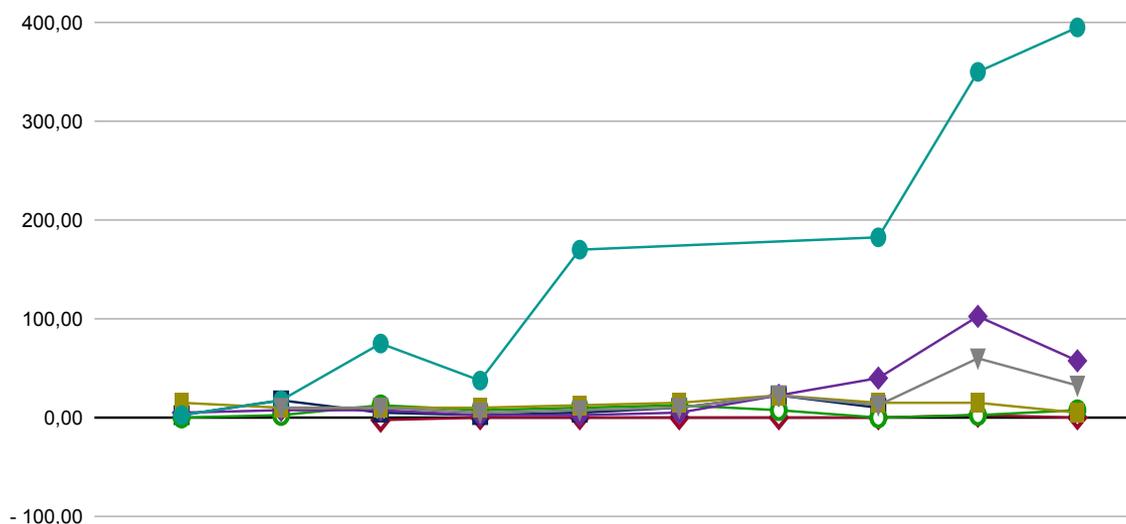


Comparação em relação ao conjunto de concorrentes 2009 - 2018



	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	mediana
Empresa Demo	-	-	- 1,49	0,40	- 0,91	- 0,58	- 0,23	1,06	1,74	- 0,18	- 0,20
Conjunto de concorrentes	-	9,46	8,94	5,23	8,09	11,08	21,30	12,05	58,93	32,71	11,56

Comparação de tendências 2009 - 2018



	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Empresa Demo	-	-	- 1,49	0,40	- 0,91	- 0,58	- 0,23	1,06	1,74	- 0,18
Empresa Demo Ii	3,53	17,85	6,18	2,74	6,19	8,92	23,75	9,50	528,02	39 765,50
Empresa Demo Iii	1,25	1,67	11,33	7,02	9,99	13,23	7,54	1,19	2,34	6,85
Empresa Demo Iv	5,42	8,15	6,92	3,45	3,66	5,06	21,30	40,84	103,67	58,56
Empresa Demo V	15,12	9,46	10,95	10,78	11,64	14,40	21,51	14,59	14,19	6,02
Empresa Demo Vi	3,68	18,66	74,34	38,03	169,18	2 141,69	-	181,76	350,32	396,20
Conjunto de concorrentes	-	9,46	8,94	5,23	8,09	11,08	21,30	12,05	58,93	32,71

Rácio de evolução

Optámos por tentar classificar as empresas desta análise comparativa numa perspetiva do crescimento, recorrendo a uma série de rácios de contabilidade já apresentados neste relatório e, através deles, analisar a evolução ao longo do tempo desses rácios como um quarto elemento de análise.

A Empresa Demo Iv é a empresa considerada mais forte em termos de crescimento. Esta empresa é a mais forte nas seguintes categorias: tendência média do valor acrescentado, variação médio do número de empregados, tendência média do ativo total e tendência média dos capitais próprios, obtendo uma pontuação global de 43.

A empresa em estudo pode ser considerada a terceira mais forte em termos de crescimento, comparativamente às outras em análise.

A empresa tem a classificação mais elevada em 3 categoria e classificação mais baixa em 2 categorias.

No total, a Empresa Demo obtém 37 pontos, um valor mais alto do que a média das empresas comparadas, que é de 32 pontos; pode, por isso, considerar-se mais forte em termos de crescimento do que as outras empresas em análise.

	■ Empresa Demo	■ Empresa Demo	■ Empresa Dem	■ Empresa Dem	■ Empresa Demo	■ Empresa Demo ...
Tendência média da volume de negócios	4	5	3	6	2	1
Tendência média do valor acrescentado	6	4	5	3	2	1
Tendência média do resultado operacional	5	4	6	3	2	1
Variação médio do número de empregados	6	4	5	4	1	2
Tendência média do ativo total	6	4	1	5	3	2
Tendência média dos capitais próprios	6	5	1	3	2	4
Variação da quota de mercado	1	6	4	2	5	3
Variação da proporção do valor acrescentado	4	5	6	1	3	2
Variação da proporção do resultado operacional	5	4	6	3	2	1
Pontuação (máx. 54)	43	41	37	30	22	17
Posição	1	2	3	4	5	6

O quadro apresenta a posição total entre as empresas comparadas, ordenadas em função da pontuação obtida.

- Empresa Demo
- Empresa Demo Ii
- Empresa Demo Iii
- Empresa Demo Iv
- Empresa Demo V
- Empresa Demo Vi

Classificação segundo as últimas contas anuais apresentadas

Classificação por dimensão

	■ Empresa Dem					
Quota de mercado	2	3	5	6	1	4
Volume de negócios líquido	2	3	5	6	1	4
Valor acrescentado	3	1	4	6	2	5
Resultado operacional	1	4	3	6	2	5
Total do balanço	5	2	3	6	1	4
Número de empregados	5	1	3	6	2	4
Pontuação (máx. 36)	18	14	23	36	9	26
Posição	4	5	3	1	6	2

Rendibilidade e eficiência

	■ Empresa Dem					
Rácio do valor acrescentado	6	2	1	3	5	4
Margem operacional	1	4	2	6	3	5
Margem líquida	1	4	2	6	3	5
Rendibilidade dos ativos	1	4	2	6	3	5
Volume de negócios por empregado	1	6	5	3	2	4
Valor acrescentado por empregado	2	6	3	4	1	5
Resultado operacional por empregado	1	6	3	5	2	4
Custos com pessoal/volume de negócios	1	6	5	4	2	3
Devedores/volume de negócios	6	5	4	3	1	2
Índice de rotatividade de capital	1	5	6	4	2	4
Pontuação (máx. 60)	21	48	33	44	24	41
Posição	6	1	4	2	5	3

Consolidação

	■ Empresa Dem					
Capital de exploração/volume de negócios	1	2	4	3	6	5
Rácio de liquidez corrente	1	6	3	4	5	2
Rácio de cobertura de juros	6	1	4	3	5	2
Pontuação (máx. 18)	8	9	11	10	16	9
Posição	6	4	2	3	1	4

Rácio de evolução

	■ Empresa Dem					
Tendência média da volume de negócios	3	2	6	1	4	5
Tendência média do valor acrescentado	1	3	4	6	2	5
Tendência média do resultado operacional	1	3	6	4	2	5
Variação médio do número de empregados	5	1	4	6	3	2
Tendência média do ativo total	1	5	2	6	3	4
Tendência média dos capitais próprios	1	4	3	6	2	5
Variação da quota de mercado	3	2	6	1	4	5
Variação da proporção do valor acrescentado	1	3	4	6	2	5
Variação da proporção do resultado operacional	1	3	6	5	2	4
Pontuação (máx. 54)	17	26	41	41	24	40
Posição	6	4	1	1	5	3
Pontuação total (máx. 168)	64	97	108	131	73	116
Posição total	6	4	3	1	5	2

Classificação baseada nas médias históricas

Classificação por dimensão

	■ Empresa Dem					
Quota de mercado	1	3	5	6	2	4
Volume de negócios líquido	1	3	5	6	2	4
Valor acrescentado	2	1	5	6	3	4
Resultado operacional	1	2	4	6	3	5
Total do balanço	5	1	4	6	2	3
Número de empregados	2	1	4	6	5	3
Pontuação (máx. 36)	12	11	27	36	17	23
Posição	5	6	2	1	4	3

Rendibilidade e eficiência

	■ Empresa Dem					
Rácio do valor acrescentado	6	2	1	3	5	4
Margem operacional	1	4	2	3	6	5
Margem líquida	1	4	2	3	6	5
Rendibilidade dos ativos	1	4	2	3	6	5
Volume de negócios por empregado	1	6	5	4	2	3
Valor acrescentado por empregado	2	6	5	3	1	4
Resultado operacional por empregado	1	6	4	2	3	5
Custos com pessoal/volume de negócios	1	6	5	4	2	3
Devedores/volume de negócios	6	5	4	3	1	2
Índice de rotatividade de capital	1	4	6	5	2	3
Pontuação (máx. 60)	21	47	36	33	34	39
Posição	6	1	3	5	4	2

Consolidação

	■ Empresa Dem					
Capital de exploração/volume de negócios	1	2	3	4	6	5
Rácio de liquidez corrente	1	6	4	3	5	2
Rácio de cobertura de juros	6	3	5	4	2	1
Pontuação (máx. 18)	8	11	12	11	13	8
Posição	5	3	2	3	1	5

Rácio de evolução

	■ Empresa Dem					
Tendência média da volume de negócios	3	2	6	4	1	5
Tendência média do valor acrescentado	5	2	3	6	1	4
Tendência média do resultado operacional	6	2	3	5	1	4
Variação médio do número de empregados	5	1	4	6	2	4
Tendência média do ativo total	1	3	5	6	2	4
Tendência média dos capitais próprios	1	2	3	6	4	5
Variação da quota de mercado	4	5	2	1	3	6
Variação da proporção do valor acrescentado	6	3	1	4	2	5
Variação da proporção do resultado operacional	6	2	3	5	1	4
Pontuação (máx. 54)	37	22	30	43	17	41
Posição	3	5	4	1	6	2
Pontuação total (máx. 168)	78	91	105	123	81	111
Posição total	6	4	3	1	5	2

Responsabilidade da Faqtum

Toda a informação compilada foi obtida junto de fontes consideradas fiáveis. Contudo, não é possível garantir que a informação disponibilizada por essas fontes seja completa e exata. A Faqtum não assume qualquer responsabilidade por eventuais danos e perdas, diretos ou indiretos, de qualquer natureza, que possam resultar da utilização deste relatório da concorrência.

Elaborado em 2019-12-03 por Antonio Gallego, analista.

FAQTUM Valoracion de empresas S.L.
 C/ Decano Antonio Zedano 3
 Parque Empr. El Pinillo - Edf. Ruiz Escobar
 29620 Torremolinos
 Spain
 Tel: +45 699 18 530
 Fax: +45 701 42 339
 Vat.no: ESB92979293
 www.faqtum.es
 info@faqtum.es

O grupo FAQTUM realiza avaliações de empresas em mais de cinquenta países.

FAQTUM International AB
 Nybrogatan 34
 114 39 Stockholm
 Sweden
 Tel: +46 (0)8 545 699 00
 Fax: +46 (0)8 545 699 09
 Vat.no: SE556754-5123
 www.faqtum.com
 info@faqtum.com

FAQTUM Norsk Foretaksvurdering AS
 Fagertunvejen 4C
 0281 Oslo
 Norway
 Tel: +47 21 03 58 10
 Vat.no: NO993 447 919
 www.faqtum.no
 info@faqtum.no

Adeqvat Företagsvärdering AB
 Nybrogatan 34
 114 39 Stockholm
 Sweden
 Tel: +46 (0)8 545 699 00
 Fax: +46 (0)8 545 699 09
 Vat.no: SE556661-5943
 www.adeqvat.se
 info@adeqvat.se

FAQTUM Danmark ApS
 Slotsmarken 12
 DK-2970 Hørsholm
 Denmark
 Tel: +45 69 91 85 30
 Vat.no: 34888884
 www.faqtum-analyse.dk
 info@faqtum-analyse.dk