

D&B CREDIT ADVANTAGE

Personalize as suas informações de gestão do risco de crédito combinando os dados das suas contas a receber com os dados e ferramentas de análise da Dun & Bradstreet, líder no setor.

O D&B Credit Advantage oferece-lhe uma experiência personalizada de gestão do risco de crédito para que possa levar a cabo de forma estratégica a análise de novos pedidos de clientes, gerir melhor as suas contas e priorizar as cobranças.



SEMPRE QUE PRECISAR DE APROFUNDAR AS INFORMAÇÕES NA SUA CARTEIRA DE CONTAS

Com o D&B Credit Advantage, poderá combinar os seus dados das contas a receber com as análises de crédito preditivas e baseadas no desempenho exclusivas da D&B para facilmente detetar bolsas de risco na sua base de clientes. Poderá visualizar a sua carteira em função dos valores a receber, com base no risco de crédito e atrasos nos pagamentos, bem como aprofundar as capacidades para identificar a exposição ao risco dentro de um grupo empresarial. Ao visualizar os seus dados combinados com os dados da Informa D&B, poderá tomar medidas específicas, exclusivas da sua empresa, para priorizar as cobranças, mitigar as potenciais liquidações e aproveitar as áreas de oportunidade.

Além disso, poderá estabelecer limites no crédito aos clientes, definindo os seus próprios critérios por segmentos (tais como limites, prazos e descontos) para criar decisões mais consistentes.



SEMPRE QUE PRECISAR DE PRIORIZAR AS SUAS COBRANÇAS DE FORMA MAIS EFICAZ

O D&B Credit Advantage pode ajudá-lo a seguir uma abordagem mais estratégica na gestão das cobranças. Afinal, quanto maior o atraso das contas a receber, menos provável é que a empresa as consiga cobrar por inteiro. Use o D&B Credit Advantage para avaliar em que medida os seus clientes com pagamentos em atraso lhe estão a pagar comparativamente a outras empresas, bem como para compreender a probabilidade de não declararem insolvência. Conseguirá estabilizar melhor a sua tesouraria, identificando todas as contas de alto risco que requerem uma cobrança mais célere.

D&B CREDIT ADVANTAGE PODE AJUDÁ-LO A SEGUIR UMA ABORDAGEM MAIS ESTRATÉGICA NA GESTÃO DE COBRANÇAS



SEMPRE QUE PRECISAR DE OTIMIZAR A TESOURARIA E FOMENTAR O CRESCIMENTO LUCRATIVO

O D&B Credit Advantage tira partido dos modelos de diagnóstico exclusivos da Informa D&B para determinar o risco no mercado e calcular a probabilidade de incumprimento para cada conta da sua carteira de clientes. Essa informação – combinada com os de dados relativos à forma como os seus clientes lhe estão a pagar – ajuda-o a fazer comparações e a assegurar que a sua reserva para crédito mal parado maximiza o fundo de maneio.

Torne-se mais eficiente e colabore com outros departamentos. Com o D&B Credit Advantage, poderá oferecer oportunidades de vendas às suas equipas de desenvolvimento de negócio e de vendas, identificando os clientes existentes que representam um risco de crédito reduzido, mas podem ter propensão a comprar mais. Além disso, a informação sobre ligações empresariais identifica as grandes “famílias” de clientes, para que a equipa de vendas possa prestar níveis de serviço mais elevados para uma maior satisfação e fidelidade dos clientes.